

כיל מדווחת על תוצאות הרבעון השני לשנת 2018

- מכירות בסך 1.37 מיליארד דולר לעומת 1.32 מיליארד דולר ברבעון השני לשנת 2017 ולעומת 1.25 מיליארד בנטרול תרומת העסקים שנמכרו -

- רווח תפעולי בסך 172 מיליון דולר לעומת 144 מיליון דולר ברבעון השני לשנת 2017, גידול בשיעור של 19% - בניכוי עסקים שנמכרו, הרווח התפעולי המתואם גדל בשיעור של 47%

- רווח נקי בסך 101 מיליון דולר לעומת 57 מיליון דולר ברבעון השני לשנת 2017, גידול בשיעור של 77%. בניכוי עסקים שנמכרו, הרווח הנקי המתואם יותר מהוכפל.

- ביצועים חזקים בכל עסקי החברה - בשרשרות הערך של ברום, אשלג, ופוספט וכן בדשנים מיוחדים, הודות למחירי קומודיטי, יוזמות מכירה מבוססות ערך ועלייה בייצור האשלג -

- מאזן חזק בעקבות מימושי עסקים ואופטימיזציה של מבנה החוב -

תל אביב, 1 אוגוסט 2018 – כיל (סימול בבורסה לניירות ערך בניו-יורק ובבורסה לניירות ערך בתל-אביב: ICL), יצרנית עולמית מובילה של מינרלים וכימיקלים מיוחדים הכריזה היום על תוצאותיה הכספיות לרבעון השני שהסתיים ביום 30 ביוני 2018.

המכירות ברבעון השני הסתכמו לסך 1,371 מיליון דולר, לעומת 1,322 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2017. החברה דיווחה על רווח תפעולי בסך 172 מיליון דולר לעומת 144 מיליון דולר ברבעון השני לשנת 2017. בניכוי ירידת ערך בעקבות מכירת עסקי Rovita, הרווח התפעולי המתואם בסך 188 מיליון דולר היה גבוה ב-23% לעומת 153 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2017, וגבוה ב-47% בניכוי רווח בסך 25 מיליון דולר שנרשם ברבעון השני לשנת 2017 מעסקים שנמכרו בסוף הרבעון הראשון לשנת 2018. החברה רשמה ביצועים חזקים בכל קווי העסקים שלה כאשר הצמיחה והרווחיות נתמכו על ידי מחירים גבוהים יותר בכל שרשרות הערך של החברה, עלייה בכמויות המכירה של ברום ותרכובותיו, של דשנים מיוחדים ושל פוספטים מיוחדים וכן ע"י יישום מוצלח של גישת מכירות מבוססת ערך שהמשיכה לתרום לעלייה ברווח התפעולי של חטיבת הפתרונות המיוחדים. ה EBITDA המתואם ברבעון השני הסתכם לסך 296 מיליון דולר, לעומת 251 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד.

מנכ"ל כיל, רביב צולר, ציין: "אנו מרוצים מתוצאות הרבעון השני, שעלו על ציפיות ההנהלה, בעקבות ביצועי שיא של שרשרות הערך של ברום ופוספט בחודש יוני. הצמיחה והשיפור ברווחיות החברה במהלך הרבעון מיוחסים לשיפור בתנאי השוק ולשליטה על ההוצאות, כמו גם למאמצי האופטימיזציה בפעילות ייצור האשלג וליישום גישת מכירות מבוססת ערך בשרשרות הערך של ברום ופוספט".

צולר הוסיף, "תוצאות הרבעון השני משקפות גם את נכסיה התחרותיים של כיל, כמו כוח האדם המקצועי של החברה, התרבות הארגונית שלה והידע הנרחב שנצבר במהלך עשרות שנים. במסגרת האסטרטגיה שלנו, נשפר את עמדת ההובלה העולמית שלנו בכל שרשרות הערך שבליבת עסקינו. בנוסף, אנו מתכננים לבנות ולגוון את הסל שאנו מציעים בתחום הפתרונות החדשניים לחקלאות, באמצעות מינוף היכולות הקיימות והידע האגרונומי של כיל, תוך הפקת תועלת מהאקו-סיסטם הטכנולוגי של ישראל. התאמת המבנה הארגוני שלנו למיקוד האסטרטגי, עלייה הכרזנו היום, תאפשר לנו לייעל את פעילותינו ואף תקל על הבנת התרומה היחסית של שרשרות הערך שלנו לביצועינו הכוללים, תוך יצירת שקיפות רבה יותר וערך רב יותר עבור כל שותפי העניין בחברה".

תוצאות כספיות ואומדנים על בסיס Non-GAAP:

	4-6/2018		4-6/2017	
	\$ millions	% of sales	\$ millions	% of sales
Sales	1,371	-	1,322	-
Gross profit	458	33	415	31
Operating income	172	13	144	11
Adjusted operating income (1)	188	14	153	12
Net income - shareholders of the Company	101	7	57	4
EPS (fully diluted)	0.08	-	0.04	-
Adjusted net income - shareholders of the Company (1)	113	8	64	5
Adjusted EPS (fully diluted)	0.09	-	0.05	-
Adjusted EBITDA (2)	296	22	251	19
Cash flows from operating activities	164	-	199	-
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets (3)	121	-	113	-

(1) ראו "התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים (Non-GAAP)" בנספח.

(2) ראו "EBITDA מתואם לתקופות הפעילות" בנספח.

(3) ראו "תמצית דוחות תזרים מזומנים מאוחדים (לא מבוקרים)" בנספח.

ניתוח תוצאות:

	Sales	Expenses	Operating income	
	\$ millions			
Q2 2017 figures	1,322	(1,178)	144	
Total adjustments Q2 2017*	-	9	9	
Adjusted Q2 2017 figures	1,322	(1,169)	153	
Divested businesses	(68)	43	(25)	
Adjusted Q2 2017 figures (excluding divested businesses)	1,254	(1,126)	128	
Quantity	-	2	2	↑
Price	78	-	78	↑
Exchange rate	39	(40)	(1)	↓
Raw materials	-	(16)	(16)	↓
Energy	-	(1)	(1)	↓
Transportation	-	(3)	(3)	↓
Operating and other expenses	-	1	1	↑
Adjusted Q2 2018 figures	1,371	(1,183)	188	
Total adjustments Q2 2018*	-	16	16	
Q2 2018 figures	1,371	(1,199)	172	

* ראו "התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים (Non-GAAP)" בנספח.

הכנסות: המכירות צמחו בשיעור של 3.7% ל 1,371 מיליון דולר ברבעון השני לשנת 2018, בעיקר הודות למחירים גבוהים יותר בכל שרשרות הערך של החברה וכן ייסוף האירו לעומת הדולר, בקיזוז תרומת עסקים שנמכרו לרבעון המקביל. הגידול בכמויות המכירה של מוצרים תעשייתיים מבוססי-ברום ומעכבי בעירה בכל מוצרים תעשייתיים, חומצות בכל תוספים מתקדמים, חלבוני חלב בכל רכיבי מזון מיוחדים ומוצרים לשוק החקלאות המיוחדת בכל דשנים מיוחדים קוזז על ידי ירידה קלה בכמויות המכירה של אשלג וחומצה זרחתית בכל מינרלים חיוניים.

רווח תפעולי: החברה דיווחה על רווח תפעולי בסך 172 מיליון דולר ברבעון השני לשנת 2018, לעומת 144 מיליון דולר ברבעון השני לשנת 2017. בניכוי ירידת ערך נכסים בסך 16 מיליון דולר ברבעון השני לשנת 2018, בעקבות מכירת חברת Rovita, שעסקה בייצור חלבונים חלב קומודיטי, הרווח התפעולי המתואם הסתכם לסך 188 מיליון דולר, גידול בשיעור של 23% לעומת הרבעון השני לשנת 2017. הרווח התפעולי הושפע לחיוב ממחירי אשלג גבוהים יותר (גידול בסך 31 דולר בממוצע במחיר FOB לטון, לעומת הרבעון המקביל בשנה הקודמת), מחירי דשני פוספט גבוהים יותר וכן עלייה במחירי המכירה של המוצרים המיוחדים. תרומה זו קוזה באופן חלקי על ידי מחירים גבוהים יותר של אנרגיה, הובלה ימית וחומרי גלם, בעיקר זרחן (המשמש בתהליכי הייצור בשרשרת הערך של הפוספט) וחומרי גלם שונים המשמשים את כיל דשנים מיוחדים. כיל נהנתה מהשפעה חיובית של תמהיל בשל מכירות כמותיות גדולות יותר בעסקי המוצרים המיוחדים, בעיקר במוצרי ברום.

הוצאות מימון, נטו: הוצאות מימון נטו ברבעון השני לשנת 2018 הסתכמו לסך 54 מיליון דולר, לעומת 49 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב השפעת השינויים בשערי החליפין ועסקאות גידור בסך 12 מיליון דולר. גידול זה קוזה באופן חלקי על ידי קיטון בסך 7 מיליון דולר בהוצאות ריבית, עקב קיטון בהתחייבות הפיננסיות נטו ובהוצאות ריבית בגין הפרשות בגין הטבות לעובדים. ברבעון השני לשנת 2018 וברבעון השני לשנת 2017, הכירה החברה בהוצאות מימון עקב פירעון מוקדם של אג"ח ושל הלוואות, בהתאמה, בסך של 12 מיליון דולר ושל 13 מיליון דולר (למידע נוסף ראו "תזרים מזומנים ורמת החוב" להלן).

הוצאות מס: הוצאות המס ברבעון השני לשנת 2018 הסתכמו לסך 20 מיליון דולר, ומשקפות שיעור מס אפקטיבי של כ 17%. שיעור המס של החברה ברבעון השני לשנת 2018 היה נמוך משיעור המס הרגיל של החברה, בעיקר עקב פחות השקל לעומת הדולר במהלך הרבעון, אשר הקטין את התחייבויות המס בחברות-בת בישראל.

תזרים מזומנים ורמת החוב: ברבעון השני לשנת 2018, תזרים המזומנים התפעולי קטן ב 35 מיליון דולר לעומת התקופה המקבילה אשתקד. הקיטון נבע מגידול בהון החוזר נטו, בעיקר עקב עלייה ביתרת הלקוחות, כתוצאה ממכירות גבוהות לקראת סוף הרבעון, וכן עקב תשלום במזומן עבור הטבות לעובדים. תזרים המזומנים ששימש בפעילות השקעה ברבעון השני לשנת 2018 הסתכם לסך 143 מיליון דולר, לעומת 135 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב גידול בתזרים המזומנים ששימש להשקעה ברכוש קבוע ובנכסים בלתי מוחשיים ל 121 מיליון דולר, לצד תשלומים בקשר למכירת חברות שהושלמה ברבעון הראשון לשנת 2018.

ההתחייבויות הפיננסיות נטו בסוף הרבעון השני הסתכמו לסך של 2,267 מיליון דולר, קיטון של 770 מיליון דולר לעומת 31 בדצמבר 2017, בעיקר עקב תקבולים ממכירת עסקים בתחום בטיחות אש ותוספי שמן (P₂S₅).

במסגרת התמקדות החברה באופטימיזציה של מבנה החוב, ביום 29 במאי 2018 השלימה החברה הצעת רכש במזומן עבור אג"ח סדרה ד', אג"ח בכירות לפדיון בשנת 2024, ובסך הכל רכשה 616 מיליון דולר מתוך סכום הקרן המקורי בסך 800 מיליון דולר. במקביל, ביום 31 במאי 2018, השלימה החברה הנפקה פרטית של אג"ח בכירות שאינן מובטחות (אג"ח סדרה ו') למשקיעים מוסדיים, בסכום כולל של 600 מיליון דולר, לפדיון בשנת 2038.

במהלך הרבעון אישרה סוכנות דירוג האשראי S&P את דירוג האשראי הבינלאומי של החברה ברמה של BBB- עם אופק דירוג יציב. S&P - מעלות אישרה את דירוג האשראי המקומי של כיל, ברמה של iIAA עם אופק דירוג יציב.

המבנה הארגוני של כיל

במסגרת מאמצי ההנהלה לחזק את עמדתה המובילה של כיל בשוק ולקדם את צמיחתה, החברה תתאים את המבנה הארגוני שלה לאסטרטגיה. האסטרטגיה של כיל מבוססת על מיקוד המאמצים בשלוש שרשרות הערך: באשלג, אחת משלושת הספקים התחרותיים ביותר בכל אחד משוקי המטרה של החברה; המובילה העולמית בברום; ובפוספט, ספקית מובילה של פתרונות בעלי ערך מוסף לשוקי המזון, הייצור התעשייתי והחקלאות. כמו כן, כיל זיהתה פוטנציאל צמיחה משמעותי בתחומים של פתרונות מתקדמים לדישון וחדשנות חקלאית. לאור זאת, פעילות כיל תחולק לארבע חטיבות: אשלג, פתרונות פוספט (שרשרת ה P₂O₅), מוצרים תעשייתיים (שרשרת הערך של הברום ועסקים משלימים) ופתרונות חקלאיים חדשניים. ההתאמה, אשר תיכנס לתוקף החל מסוף חודש אוגוסט 2018, תמשיך ותסייע לאופטימיזציה של העסקים בכל אחת משרשרות הערך של החברה ואף תעניק למנהלי חטיבות העסקים של כיל כלים לפישוט התקשורת, לקידום היעילות ולביטול כפילויות. התאמה זו תמשיך ותאפשר לחברה להתמקד בהשגת עמדה מובילה בתחומים בהם היא עדיין אינה מובילה – בעיקר בתחום פתרונות דישון מתקדמים – תוך התמקדות במינוף ידע טכנולוגי ותעשייתי. (למידע נוסף ראו בנספח הצגת ביניים של נתונים מוערכים מקדמיים, בדבר מכירות ורווח החטיבות העסקיות על-פי המבנה הארגוני החדש).

סקירה של מגזרי הפעילות

מגזר הפתרונות המיוחדים

מגזר הפתרונות המיוחדים של כיל היווה 46% מהמכירות וכן 55% מהרווח המשוך למגזרים ברבעון השני. מגזר זה רשם תוצאות איתנות בעקבות רמת שיא ברווח התפעולי הרבעוני של כיל מוצרים תעשייתיים, הודות למחירים גבוהים יותר, המשך הלחץ בתחום הרגולציה של איכות הסביבה בסין ומכירות איתנות של תמיסות צלולת לקראת סוף הרבעון; יישום מוצלח של גישת מכירות מבוססת-ערך בכל תוספים מתקדמים, אשר פיצתה באופן חלקי על השפעת המכירה של עסקי תוספי השמן ובטיחות האש (P_2S_5) בסוף הרבעון הראשון של 2018 והביאה לגידול בשיעור 32% ברווח התפעולי פרו-פורמה (בנטרול תרומת העסקים שנמכרו בתקופה המקבילה); וכן התאוששות בתחום חלבוני החלב בכל רכיבי מזון מיוחדים, שהביאה לגידול משמעותי במכירות וברווח של יחידה זו.

	4-6/2018	4-6/2017
	\$ millions	\$ millions
Industrial Products	331	291
Sales to external customers	326	287
Sales to internal customers	5	4
Advanced Additives*	154	208
Sales to external customers	141	195
Sales to internal customers	13	13
Food Specialties	169	147
Sales to external customers	164	143
Sales to internal customers	5	4
Setoff	(5)	(6)
Total segment sales*	649	640
Segment profit*	139	135

* תוצאות הפעילות ברבעון השני לשנת 2017 כוללות את המכירות והרווח של עסקי כיל בתחום בטיחות אש ותוספי שמן (P_2S_5), שנמכרו לקראת סוף הרבעון הראשון לשנת 2018 בהיקף של 68 מיליון דולר ו 25 מיליון דולר, בהתאמה.

עיקרי התוצאות העסקיות:

כיל מוצרים תעשייתיים

- התוצאות יוצאות הדופן של כיל מוצרים תעשייתיים ברבעון השני לשנת 2018 נתמכו על ידי מחירים גבוהים יותר, בעיקר עקב לחצים רגולטוריים בתחום איכות הסביבה בסין, עליה במכירות תמיסות צלולת והשפעה חיובית של שערי חליפין.
- ברבעון השני לשנת 2018, מחירי הברום האלמנטרי בסין עלו במעט לעומת סוף הרבעון הראשון, עקב לחצים רגולטוריים בתחום איכות הסביבה, שהשפיעו על ייצור הברום המקומי, ואשר צפויים להימשך.
- למרות ביקושים יציבים בשוק, הכנסות כיל ממכירת מעכבי בעירה מבוססי-ברום גדלו לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעיקר בשל מחירים גבוהים יותר ומכירות כמותיות גבוהות יותר של FR-245 כתוצאה ממחסור בשוק.
- מכירות מעכבי בעירה מבוססי-זרחן בשווקים של כיל (ארה"ב ואירופה) גדלו לעומת התקופה המקבילה אשתקד, כתוצאה מלחצים רגולטוריים מחמירים בתחום איכות הסביבה בסין, אשר השפיעו על ההיצע של המתחרים ותמכו בכמויות ובמחירים. ההכנסות הושפעו לטובה גם משערי חליפין.

- מכירות תמיסות צלולות היו גבוהות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר בשל גידול בהיקף הפעילות במפרץ מקסיקו ופעילות קידוחים בישראל. הצמיחה צפויה להימשך ברבעון השלישי לשנת 2018, אם כי בקצב מתון יותר.
- כיל מוצרים תעשייתיים רשמה עלייה ברווחיות מוצרי המגנזיה, כתוצאה ממחירי מכירה גבוהים יותר והתמקדות ביישומים בעלי רווחיות גבוהה יותר.
- כמו כן נרשמו בקו עסקים זה מכירות גבוהות יותר בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד של $MgCl_2$ מוצק עבור סילוק אבק.

כיל תוספים מתקדמים

- בניכוי תרומת של עסקי בטיחות אש ותוספי שמן (P_2S_5) שמכירתם הושלמה במרץ 2018, מכירות תוספים מתקדמים גדלו בשיעור של 10% והרווח של קו העסקים גדל בשיעור של 32% לעומת הרבעון השני לשנת 2017.
- המכירות הגלובליות של מלחים וחומצות גדלו בשיעור של כ-15% לעומת התקופה המקבילה אשתקד, למרות היציבות בביקושים בשוק העולמי, יציבות הצפוייה להימשך בשארית השנה.
 - באירופה, הביצועים של קו העסקים הושפעו לחיוב ממחירים גבוהים יותר והרחבת בסיס הלקוחות, יחד עם עלייה בכמויות המכירה לשוק מוצרי הטיפוח האישי ולתעשיות העיבוד הכימי.
 - המשך הצמיחה של עסקי הפוספטים המיוחדים בסין מונע על ידי הגידול בנתח השוק המקומי של המיזם המשותף YPH בתחום החומצות והמלחים. הצמיחה ממשיכה להתמך על ידי גידול במאמצי המכירות והשיווק, שיפור באיכות המוצרים וניצול הסינרגיות הגלובליות של כיל.
 - בצפון אמריקה, ההכנסות מחומצות ומלחים היו גבוהות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בשל מכירות כמותיות גבוהות יותר ושיפור בסביבת התמחור. השוק בדרום אמריקה המשיך לרשום ביצועים טובים כתוצאה מגידול בייצוא חומצות מברזיל למדינות אחרות בדרום אמריקה וכן ממחירי שוק גבוהים יותר. השפעה זו קיזזה במידה רבה את ההשפעה השלילית של שבתת המשאיות בברזיל והעיכובים שנוצרו בשרשרת הערך כתוצאה מכך.
 - הפעילות בתחום הצבעים והציפויים המשיכה לרשום ביצועים טובים ברחבי העולם ברבעון השני לשנת 2018, עם גידול בשיעור של 22% במכירות לעומת התקופה המקבילה אשתקד. גידול זה נבע מגידול במכירות הכמותיות כמו גם ממחירי מכירה גבוהים יותר.
 - המחירים הממוצעים בקו העסקים עלו זה הרבעון הרביעי ברציפות, כתוצאה מגישת המכירות מבוססת-הערך החדשה.
- עסקי בטיחות האש ותוספי השמן (P_2S_5) נמכרו בסוף הרבעון הראשון לשנת 2018. ברבעון המקביל בשנת 2017, קווי עסקים אלה רשמו מכירות ורווח בסך 68 מיליון דולר ו-25 מיליון דולר, בהתאמה.

כיל רכיבי מזון מיוחדים

- העלייה בהכנסות של כיל רכיבי מזון מיוחדים נבעה בעיקר מגידול במכירות הכמותיות של חלבוני חלב לשוק המזון לפעוטות.
- ההתאוששות המשמעותית בעסקי חלבוני החלב ברבעון הנוכחי נבעה מגידול בביקוש מלקוח מרכזי בשוק הסיני, כמו גם מהמשך גיוון בסיס הלקוחות והמשך ההתמקדות בפיתוח פתרונות חלב אורגני עבור תעשיית המזון לפעוטות.
- המכירות של תוספי פוספט למזון ותערובות מרובות-רכיבים היו מעט נמוכות יותר בהשוואה לרבעון השני לשנת 2017 ונרשמו לחצי מחירים בחומרי גלם מסוימים. כיל מוצרי מזון מיוחדים התאימה את מחירי המכירה בהתאם והשיקה גישת מכירות מבוססת-ערך גלובלית חדשה. המכירות של תוספים מבוססי-פוספט לשוקי המאפיות ומוצרי החלב היו דומות לתקופה המקבילה אשתקד. המכירות לשוק הבשר היו נמוכות עקב ההשפעה השלילית באירופה בשל המעבר למפיץ חדש ברוסיה. המצב ברוסיה צפוי להשתפר ברבעונים הבאים. המכירות ברבעון הושפעו לשלילה על משביתת המשאיות בברזיל.

ביום 5 ביוני 2018 חתמה החברה על הסכם למכירת הנכסים והפעילות העסקית של חברת-הבת Rovita, ללא תמורה. חברת Rovita מייצרת מוצרי קומודיטי בתחום חלבוני החלב, תוך שימוש בתוצרי-לוואי מעסקי חלבוני מי הגבינה של Prolactal, שהיא חלק ממגזר הפתרונות המיוחדים של כיל. במסגרת המכירה התקשרה כיל עם הקונה בהסכם ארוך טווח לפיו ימשיך הקונה לרכוש את תוצרי הלוואי מ Prolactal. ביום 2 ביולי 2018 הושלמה המכירה. כתוצאה מכך רשמה החברה הפסד ממחיקת כלל הנכסים של Rovita בסך 16 מיליון דולר (או 12 מיליון דולר לאחר מס) בדוחותיה הכספיים לרבעון השני לשנת 2018, אשר מוצג תחת "הוצאות אחרות" בדוח רווח והפסד. הפעילות של Rovita הפסידה כ 2 מיליון דולר ברבעון השני של 2018. המכירה צפויה להביא לשיפור מתון ברווחי כיל רכיבי מזון מיוחדים החל מהרבעון השלישי של 2018.

Sales analysis	Industrial Products	Advanced Additives	Food Specialties	Setoff	Segment Total	
\$ millions						
Total sales Q2 2017	291	208	147	(6)	640	
Divested businesses	-	(68)	-	-	(68)	
Total sales Q2 2017 (excluding divested businesses)	291	140	147	(6)	572	
Quantity	20	3	12	-	35	↑
Price	16	6	4	-	26	↑
Exchange rate	4	5	6	1	16	↑
Total sales Q2 2018	331	154	169	(5)	649	

Segment profit analysis	\$ millions	
Total operating income Q2 2017	135	
Divested businesses	(25)	
Total operating income Q2 2017 (excluding divested businesses)	110	
Quantity	13	↑
Price	26	↑
Exchange rate	4	↑
Raw materials	(9)	↓
Energy	(1)	↓
Transportation	1	↑
Operating and other (expenses) income	(5)	↓
Total operating income Q2 2018	139	

הקיטון בעסקים שנמכרו נבע ממכירת עסקי בטיחות האש ותוספי השמן (P₂S₅) בסוף הרבעון הראשון לשנת 2018. הגידול הכמותי נבע בעיקר מגידול במכירות הכמותיות של קווי עסקים שונים של כיל מוצרים תעשייתיים, במכירות הכמותיות של חלבוני חלב על ידי כיל רכיבי מזון מיוחדים, במיוחד עקב ביקוש רב יותר בשוק הסיני וכן במכירות הכמותיות של חומצות על ידי כיל תוספים מתקדמים. הגידול קוֹזו באופן חלקי על ידי קיטון במכירות הכמותיות של פוספטים למזון ותערובות מרובות-רכיבים על ידי כיל רכיבי מזון מיוחדים. תרומת המחירים נבעה בעיקר ממחיר מכירה גבוהים יותר של מוצרים תעשייתיים מבוססי-ברום ומעכבי בעירה בכלל מוצרים תעשייתיים, חומצות בכלל תוספים מתקדמים ופוספטים למזון וכן תערובות מרובות-רכיבים בכלל רכיבי מזון מיוחדים. ההשפעה השלילית של חומרי גלם נבעה בעיקר מעלייה במחירים של חומצה זרחתית ירוקה נקייה יותר (4D), המשמשת בייצור חומצה זרחתית לבנה בכלל תוספים מתקדמים, בעיקר עקב מחירי גופרית גבוהים יותר. תרומת השינויים בשערי החליפין נבעה בעיקר מייסוף בשער האירו מול הדולר.

מגזר המינרלים החיוניים היווה 53% מכלל המכירות (לפני פעילויות נוספות וביטול מכירות בין מגזריות) וכן 44% מהרווח המיוחס למגזרים ברבעון השני לשנת 2018. מחירים גבוהים יותר בכל קווי העסקים במגזר זה, שיפור בייצור האשלג וצמיחה מתמשכת בכל דשנים מיוחדים פיצו ואף מעבר לכך על עלייה במחירי גופרית ובהוצאות הלוגיסטיקה, והובילו לגידול בשיעור 37% ברווחי המגזר.

	4-6/2018	4-6/2017
	\$ millions	\$ millions
Potash & Magnesium	346	314
Sales to external customers	316	279
Sales to internal customers	30	35
Phosphate Commodities	267	264
Sales to external customers	202	220
Sales to internal customers	65	44
Specialty Fertilizers	212	190
Sales to external customers	209	188
Sales to internal customers	3	2
Setoff	(37)	(32)
Total segment sales	788	736
Segment profit	111	81

למידע נוסף לגבי אשלג, ראו "תוצאות פעילות האשלג".

סביבה עסקית:

מגזר מינרלים חיוניים:

- המגמה החיובית במדד מחירי הדגנים ברבעון השני התהפכה, בעיקר בשל האיום במגבלות שתטיל סין על יבוא סויה מארה"ב, בתגובה לאיומי הנשיא טראמפ להטיל מכסים על יבוא מסין.
- סכסוך הסחר בין ארה"ב לבין סין מהווה איום משמעותי על גידול פולי הסויה בארה"ב. סין מייבאת 90% מכלל צריכת הסויה שלה וארה"ב היא הספקית השנייה בגודלה לסין (אחרי ברזיל). הטלת מגבלות על יבוא פולי סויה מארה"ב עלולה להביא לצמצום בטווח הקצר בגידול פולי סויה ובשימוש בדשנים. אולם בטווח הבינוני, ספקיות אחרות, כגון ברזיל, ארגנטינה ומדינות אחרות, עשויות לסגור את הפער, מה ששייב את האיזון לשוק הסויה העולמי.
- למרות שגורמים רבים בשוק מצהירים כי הירידה במחירי הדגנים היא תגובה קצרת-טווח שאינה מבוססת על גורמי ביקוש והיצע בשוק, המחירים ירדו לרמתם הנמוכה מזה עשור. למרות האמור לעיל, כוח הקנייה של דשנים עדיין חיובי, בעיקר בברזיל, שם מצב החקלאים אף השתפר בשל הציפיות כי סין תגדיל את יבוא הסויה ממדינה זו ובשל הפיחות בשער הריאל הברזילאי, שעשויים להשתקף בביקושים איתנים לדשנים.
- על פי דוח WASDE שפורסם על ידי משרד החקלאות האמריקאי בחודש יולי 2018, יחס מלאי / שימוש בגרעינים לשנה החקלאית 2018/2019 צפוי לרדת מעט ל- 22.3%, לעומת 24.7% בסוף השנה החקלאית 2017/2018 ולעומת 25.5% בשנה החקלאית 2016/2017.
- על פי ארגון המזון והחקלאות של האו"ם (FAO), התחזית לייצור דגנים בשנת 2018 עומדת על 2.6 מיליארד טון, גבוהה ב- 3.0 מיליון טון לעומת התחזית הראשונית מחודש מאי 2018. אולם גם ברמה זו הייצור העולמי יקטן בכ- 41 מיליון טון (1.5%) לעומת השנה הקודמת. כתוצאה מכך צפויה ירידה

במלאי הדגנים העולמי – בעיקר בתירס. לעומת זאת הצפי הוא להמשך הגידול במלאי החיטה והאורז.

- נדבך חשוב באסטרטגיה של החברה הוא הצמיחה בעסקי הדשנים המיוחדים-למחצה, בעיקר בשימוש בפוליסולפט כבסיס לסל מוצרים הכולל PotashpluS, PKpluS ואחרים. במחצית הראשונה של שנת 2018, ייצור PotashpluS כלל דוגמיות וייצור ניסיוני לקראת השקה מסחרית במחצית השנייה של שנת 2018. כמו כן, המיזם המשותף YPH בסין השיק את הדשן NPS, אשר משווק בעיקר בסין. האיכות העדיפה של ה-NPS של כיל לעומת מוצרי NPS אחרים תורמת לביקוש למוצר. במחצית הראשונה לשנת 2018, המכירות של דשנים מיוחדים-למחצה הסתכמו לסך של 52 מיליון דולר.

אשלג ומגנזיום

- מחירי האשלג המשיכו להתחזק במהלך הרבעון השני לשנת 2018 בעקבות ביקושים איתנים ועיכובים בכניסת כושר ייצור חדש. על פי CRU, מחיר CFR הממוצע בברזיל (מכלל מקורות ההספקה) ברבעון השני לשנת 2018 עמד על 308 דולר לטון, גבוה ב- 5% לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018 וגבוה ב- 18% לעומת התקופה המקבילה אשתקד. המחירים ממשיכים להתחזק בתחילת הרבעון השלישי וכיום המחירים בברזיל הם סביב 320 דולר לטון, ע"פ CRU.
- המשא ומתן לגבי חוזים לייצוא אשלג לסין נמשך, אך טרם הושגה הסכמה. הפער בין הקונים לבין המוכרים נותר רחב.
- על פי נתונים ראשוניים של CRU, ייבוא האשלג לסין בחודשים ינואר עד יוני 2018 עמד על 4.45 מיליון טון, גידול בשיעור 14% לעומת התקופה המקבילה אשתקד.
- על פי FAI (התאחדות הדשנים בהודו), ייבוא אשלג במחצית הראשונה של שנת 2018 עמד על 2.5 מיליון טון, גידול בשיעור 20% לעומת התקופה המקבילה אשתקד. ממשלת הודו הכריזה כי הקצאת הסובסידיות עבור אשלג תקטן ב-10% לערך ב-2018/2019, המשקף קיטון בסך 12 דולר. בשילוב עם גידול צפוי במחיר החוזה ל-2018/2019, צפויה עלייה במחיר הקמעונאי המרבי – דבר שעשוי להשפיע על הביקוש.
- על פי ANDA (התאחדות הדשנים הלאומית של ברזיל), ייבוא אשלג לברזיל במחצית הראשונה של שנת 2018 עמד על 4.3 מיליון טון, בדומה לתקופה המקבילה אשתקד.
- נראה כי קצב הגידול בכושר הייצור אטי יותר מכפי שהיה צפוי בתחילה, בעיקר עקב אתגרים טכניים. ברוסיה, EuroChem הפעילה בחודש מארס השנה את מכרה Usolskiy, בעל קיבולת שנתית של 2.3 מיליון טון. דווח כי קצב הגידול בייצור אטי. דווח כי VolgaKaliy, המכרה השני של EuroChem, סובל מחדירת מים לפיר המרכזי, דבר שהכריח את החברה להסב אחד משני פירי המעלית הנוספים על מנת לאפשר הפקת עפרה ממכרה זה. תחילת הייצור במכרה VolgaKaliy נדחתה לסוף שנת 2018. בשנת 2018, ההפקה בשני המכרות צפויה לעמוד על 600 אלף טון. מכרה Bethune של K+S בקנדה גם הוא רושם קצב גידול אטי מהמתוכנן, אך לא פורסמו נתונים. בטורקמניסטן דווח כי מכרה Garlyk, בעל קיבולת שנתית של 1.4 מיליון טון, סובל מחדירת מים ומבעיות פיננסיות. נמסר כי כיום הייצור השנתי עומד על 100 אלף טון (שיעור ניצולת 7%).
- כיל ממשיכה באופטימיזציה של נכסי המינרלים שלה באירופה: כיל איבריה עומדת ביעדי הייצור שלה ברבעון השני לשנת 2018 וממשיכה ליישם תכנית התייעלות שמביאה לעלות נמוכה יותר לטון, תוך כדי התקדמות בהקמת מנהרת הגישה החדשה למכרה באתר Suria, אשר השלמתה צפויה באמצע 2019.
- כיל אנגליה הפסיקה את לייצר אשלג MOP בסוף הרבעון השני לשנת 2018 וצמצמה את היקף המשרות ב-150 במהלך המחצית הראשונה של שנת 2018, במסגרת המעבר לייצור פוליסולפט.

בהמשך להפסדים שנרשמו בשנת 2017, רשמה כיל אנגליה הפסדים משמעותיים ברבעון השני לשנת 2018 והיא צפויה לרשום הפסד בשנת 2018, במהלך תקופת העלאת הייצור של פוליסולפט.

- ביום 20 במאי 2018 נחתם הסכם קיבוצי בין מפעלי ים המלח בע"מ (מי"ה) לבין ועד העובדים של מי"ה, לתקופה של חמש שנים החל מיום 1 באוקטובר 2017, מועד סיום ההסכם הקיבוצי הקודם. ההישגים הבולטים של כיל היו שמירה על יחסי עבודה תקינים וביטול סכסוכי עבודה, דבר שיאפשר לשמור על פעילות ייצור ללא הפרעות, צמצום 20 משרות תפעוליות והשלמת הביצוע של תכנית ההתייעלות של מי"ה עד ליום 30 בספטמבר 2021, כאשר במהלך תקופה זו לא יבוצעו כל פיטורים קיבוציים. ההסכם כולל גם העלאות שכר עבור חלק מהעובדים וכן תשלום בונוס חתימה חד-פעמי, שכתוצאה ממנו רשמה כיל הוצאה בסך 5 מיליון דולר בדוחות הכספיים לרבעון השני, תחת "הוצאות שכר".
- תחנת הכוח החדשה בסדום השלימה בהצלחה את כל המבחנים הנדרשים על ידי חברת החשמל לישראל והחלה לפעול בחודש יולי 2018. תחנת הכוח צפויה להפחית את עלויות האנרגיה במפעלי החברה בסדום.
- הביקוש העולמי למגנזיום נותר מוגבל בסין, בברזיל ובאירופה, בעוד שהמחירים נתונים ללחץ בשל היצוא הסיני המוגבר, ובשל יבוא לארה"ב מצד יצרניות ברוסיה, בקזחסטן ובטורקיה. במקביל, פעולות ממשלת ארה"ב בתחום הסחר הביאו לעליית במחירי הפלדה והאלומיניום, אשר הביאה לחידוש הייצור המקומי של מוצרים אלה וכתוצאה מכך, לביקוש לחומרי גלם, כגון מגנזיום מתכת. כמו כן, מספר יצרניות הכריזו על השקעות בפעילות המגנזיום שלהן בארה"ב, מתוך כוונה לתמוך ביצרניות מקומיות של ציוד מקורי לרכב. כתוצאה מהאמור לעיל, נרשמה מגמת שיפור בשוק המגנזיום בארה"ב.

פוספט - מוצרי קומודיטי

- שוק הפוספטים המשיך להתאושש באופן מתון ברבעון השני. השיפור בביקושים, קצב אטי מהצפוי של כניסת כושר ייצור חדש במרוקו ובערב הסעודית וכן השבתת כושר ייצור בארה"ב – כל אלה הובילו לעליית המחירים. עליית מחירי הגופרית ולחצים רגולטוריים בתחום איכות הסביבה הביאו לגידול בעלויות היצרנים הסינים.
- מחירי הגופרית עלו לקראת סוף הרבעון השני לשנת 2018, והגיעו ל 150 דולר לטון (על בסיס מחיר CFR בסין). עליית המחירים נבעה משיפור בביקושים בסין ואתגרים לוגיסטיים ברוסיה, שם ניתנת העדפה למשלוחי דגנים, דבר המוביל לציפיות לעלייה במחירי הגופרית במחצית השנייה של שנת 2018.
- עדיין צפויות תוספות משמעותיות לכושר הייצור, אם כי OCP המרוקאית עיכבה את השקת מפעל הייצור שלה לתוצרת מוגמרת ב-Jorf Lasfar, בעל קיבולת שנתית של מיליון טון. חברת Ma'aden הסעודית נמצאת בתהליך הרחבת מתקן Wa'ad Al Shamal, אך דווח כי בעיות טכניות מסוימות גורמות לעיכובים.
- על פי נתונים ראשוניים של CRU, ייצוא דשני DAP מסין גדל בשיעור 10% במחצית הראשונה של שנת 2018 לעומת התקופה המקבילה אשתקד, והגיע ל- 2.5 מיליון טון.
- ייבוא דשני פוספט (MAP, TSP, SSP וכן DAP) לברזיל במחצית הראשונה של שנת 2018 עמד על 2.6 מיליון טון, קיטון בשיעור 2.6% לעומת התקופה המקבילה אשתקד. בייבוא דשני MAP ו-DAP חל קיטון בשיעור 3.5% ו-19%, בהתאמה ואילו בייבוא דשני SSP ו-TSP נרשם גידול קל.
- הביקוש לפוספט בארה"ב היה איתן. על פי נתוני TFI (מכון הדשנים), יבוא דשני DAP ו-MAP בחמשת החודשים הראשונים של 2018 גדל בשיעור 27% וכן 57%, ל- 508 אלפי ול- 776 אלפי טון, בהתאמה.

- חברת ההפקה המרוקאית OCP חתמה על חוזים לאספקת חומצה זרחתית עם רוכשים בהודו לרבעון השלישי במחיר CFR של 758 דולר לטון P_2O_5 , עלייה של 28 דולר לטון לעומת הרבעון השני לשנת 2018.
- הגידול במחירי חומצה זרחתית בהודו היטו את הכף לטובת ייבוא DAP לעומת ייצורו מחומצה מיובאת. על פי FAI (התאחדות הדשנים בהודו), ייבוא DAP ברבעון השני לשנת 2018 כמעט הוכפל לעומת התקופה המקבילה אשתקד והגיע ל- 1.42 מיליון טון, בעוד שבייצור DAP מקומי חל קיטון בשיעור 28% לעומת התקופה המקבילה אשתקד, ל- 1.45 מיליון טון.
- המחיר הממוצע של DAP ברבעון השני לשנת 2018 היה 419 דולר לטון FOB מרוקו, עלייה של 4 דולר לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018 ושל 45 דולר (או 12%) לעומת הרבעון השני לשנת 2017 (על פי CRU – מחירים היסטוריים של Fertilizer Week מיום 28 יוני 2018).
- המחיר הממוצע של MAP ברבעון השני לשנת 2018 היה 433 דולר לטון FOB מרוקו, עלייה של 14 דולר לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018 ושל 62 דולר (או 17%) לעומת הרבעון השני לשנת 2017 (על פי CRU – מחירים היסטוריים של Fertilizer Week מיום 5 ביולי 2018).
- המחיר הממוצע של TSP ברבעון השני לשנת 2018 היה 349 דולר לטון FOB מרוקו, עלייה של 26 דולר לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018 ושל 73 דולר (או 27%) לעומת הרבעון השני לשנת 2017 (על פי CRU – מחירים היסטוריים של Fertilizer Week מיום 5 ביולי 2018).
- המחיר הממוצע של סלע פוספט (BPL 68-72%) ברבעון השני לשנת 2018 היה 89 דולר לטון FOB מרוקו, ירידה של 5 דולר לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018 ולעומת הרבעון השני לשנת 2017 (על פי CRU – מחירים היסטוריים של Fertilizer Week מיום 28 יוני 2018). לא צפוי שינוי משמעותי בשוק סלע הפוספט.
- גורמים בשוק צופים יציבות במחירים העולמיים של דשני פוספט עד לאמצע הרבעון השלישי לשנת 2018, אז צפוי גידול בהיצע בעקבות הגדלת ההפקה ממתקן Wa'ad al Shamal בערב הסעודית וכן גידול בייצוא מסין. הצפי הוא כי עודף ההיצע יוביל ללחץ על המחירים, אשר צפוי להימשך גם ברבעון הרביעי לשנת 2018.
- תוצאות קו העסקים הושפעו לחיוב מעליית מחירים, אשר קוזה חלקית על ידי גידול במחירי גופרית, בעלויות לוגיסטיקה ועקב תחזוקה שנתית של מפעלי החומצה הגופריתית והזרחתית בכל רותם ובמיזם המשותף YPH.
- תוצאות המיזם המשותף YPH ברבעון השני הושפעו לרעה על ידי פעילות תחזוקה.
- כיל רותם רשמה תוצאות טובות יותר ברבעון השני לעומת התקופה המקבילה אשתקד, הודות למחירים גבוהים יותר, רמת שיא בייצור דשנים וגידול במכירות דשנים, אשר קוזזו חלקית על ידי קיטון בייצור החומצה הגופריתית והזרחתית.
- על פי היתרים שהתקבלו עבור בריכות הגבס, החל מיום 31 במאי 2018 העבירה כיל רותם את פעילותה לאזור הצפוני של בריכה 5. לגבי עתירה מנהלית שהגישה עמותת אדם טבע ודין כנגד ועדת הערר בקשר עם ההיתרים, ראו ביאור 6 לתמצית הדוחות הכספיים ביניים של החברה ליום 30 ביוני 2018.

- ביצועי כיל דשנים מיוחדים ברבעון השני השתפרו, עם גידול בהכנסות וברווח התפעולי לעומת התקופה המקבילה אשתקד, הודות לגידול בכמויות המכירה, עליית מחירים וכן השפעה חיובית של שערי מטבעות המכירה העיקריים לעומת הדולר.
- קו העסקים של מוצרי חקלאות מיוחדים רשם גידול במכירות במרבית קווי המוצרים, כולל דשנים מצופים, NPK נוזלי, דשני straight (כגון MKP) והפצת מוצרים, לרבות מוצרים כימיים.
- הגידול במכירות נרשם בעיקר באירופה ובסין, הודות למוניטין של כיל כספקית יציבה ואמינה, ואילו בארה"ב השוק נותר תחרותי.
- בפעילות מדשאות וגינן לנוי נרשם גידול במכירות, בעיקר של דשנים מצופים, מוצרים להגנה על צמחים ודשנים בשחרור מבוקר. באירופה נרשמו מכירות איתנות בחודשים מאי ויוני, אשר פיצו על אובדן מכירות בשל תנאי חורף קשים מוקדם יותר השנה. בארה"ב נרשמה התאוששות בעסקים לאחר התנאים המאתגרים ברבעון המקביל בשנת 2017.

Sales analysis	Potash & Magnesium	Phosphate Commodities	Specialty Fertilizers	Setoff	Segment Total	
\$ millions						
Total sales Q2 2017	314	264	190	(32)	736	
Quantity	(11)	(26)	12	1	(24)	↓
Price	35	20	4	(5)	54	↑
Exchange rate	8	9	6	(1)	22	↑
Total sales Q2 2018	346	267	212	(37)	788	

Segment profit analysis	\$ millions	
Total operating income Q2 2017	81	
Quantity	(16)	↓
Price	54	↑
Exchange rate	(3)	↓
Raw materials	(11)	↓
Energy	-	↔
Transportation	(4)	↓
Operating and other (expenses) income	10	↑
Total operating income Q2 2018	111	

התרומה של מחירים גבוהים יותר של אשלג, פוספט וחומצה זרחתית גבוהים כמו גם מכירות כמותיות גבוהות יותר של מוצרים לשוק החקלאות המיוחדת, קוֹזוֹ באופן חלקי על ידי ירידה קלה בכמויות המכירה של חומצה זרחתית ואשלג (בעיקר לדרום אמריקה ולאסיה). תרומת המחיר קוֹזוֹ גם על ידי עלייה במחירי הגופרית (המשמשת בייצור חומצה זרחתית ירוקה על ידי כיל פוספט - מוצרי קומודיטי) ועל ידי עלייה במחירי חומרי גלם שונים המשמשים את כיל דשנים מיוחדים, כמו גם עלייה במחירי ההובלה הימית. ההשפעה החיובית של הוצאות תפעוליות ואחרות נבעה מרווח ממכירת עודפי הקצאת הפליטות של האיחוד האירופי (EUA) ע"י CPL ברבעון השני לשנת 2018 וכן מהפרשה בקשר להגנה על איכות הסביבה שנרשמה בתקופה המקבילה אשתקד.

Millions of dollars	4-6/2018	4-6/2017
Sales to external customers	293	261
Sales to internal customers*	37	41
Total sales	330	302
Gross profit	148	125
Potash business profit	82	65
Depreciation and amortization	33	30
Capital expenditures	85	47
Average potash selling price per tonne - FOB (in \$)	247	216

* מכירות ליחידות עסקיות אחרות של כיל, כולל עסקי המגנזיום.

פעילויות האשלג כוללות, בין היתר, ייצור פוליסולפט במכרה באנגליה והפקת מלח במכרות תת-קרקעיים באנגליה ובספרד.

Sales analysis	\$ millions	
Total sales Q2 2017	302	
Quantity	(17)	↓
Price	37	↑
Exchange rate	8	↑
Total sales Q2 2018	330	
Potash business profit analysis	\$ millions	
Total operating income Q2 2017	65	
Quantity	(13)	↓
Price	37	↑
Exchange rate	(3)	↓
Energy	-	↔
Transportation	(3)	↓
Operating and other (expenses) income	(1)	↓
Total operating income Q2 2018	82	

העלייה במחירי האשלג קיזזה ואף יותר מכך את הקיטון במכירות הכמותיות לדרום אמריקה ולאסיה, את ההשפעה השלילית של ייסוף האירו מול הדולר לעומת הרבעון השני לשנת 2017 ואת העלייה במחירי ההובלה הימית.

Thousands of tonnes	4-6/2018	4-6/2017
Production	1,346	1,232
Sales to external customers	1,002	1,051
Sales to internal customers	94	80
Total sales (including internal sales)	1,096	1,131
Closing inventory	704	810

ברבעון השני לשנת 2018, ייצור האשלג היה גבוה ב- 114 אלף טון לעומת התקופה המקבילה אשתקד. בכל איבריה נרשם גידול בייצור, שנבע בעיקר מיישום תכנית התייעלות מאז תחילת השנה. כיל אנגליה הפסיקה את ייצור האשלג (MOP) בסוף הרבעון השני, במסגרת המעבר לייצור פוליסולפט. כמות האשלג שנמכרה ללקוחות ברבעון השני לשנת 2018 הייתה נמוכה ב- 49 אלף טון לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב קיטון במכירות אשלג לדרום אמריקה ולאסיה.

פוספט - מוצרי קומודיטי:

Thousands of tonnes	4-6/2018	4-6/2017
Phosphate rock		
Production of rock	1,175	1,284
Sales *	77	83
Phosphate rock used for internal purposes	944	1,088
Phosphate fertilizers		
Production	552	479
Sales *	594	577

* ללקוחות חיצוניים

ייצור סלע פוספט ברבעון השני היה נמוך ב- 109 אלף טון לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב פעילויות תחזוקה במתקנים של כיל רותם ושל המיזם המשותף YPH וכן עקב התאמת היקפי הייצור לסביבה העסקית. כמויות מכירת סלע פוספט המשיכו להיות נמוכות, בעיקר עקב הסביבה העסקית המתגרת והמחירים הלא-אטרקטיביים של סלע פוספט. ייצור דשני פוספט ברבעון השני היה גבוה בכ 70 אלף טון לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב גידול בייצור TSP במיזם המשותף YPH וייצור ברמות שיא בכל רותם. המכירות הכמותיות של דשני פוספט ברבעון השני היו גבוהות ב- 17 אלף טון לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב גידול במכירות לאירופה ולדרום אמריקה, אשר קוזז חלקית על ידי קיטון במכירות לצפון אמריקה.

חלוקת דיבידנדים

בגין תוצאות הרבעון השני לשנת 2018, הכריז דירקטוריון כיל על חלוקת דיבידנד בסך 0.043 דולר למניה, או 56 מיליון דולר בסה"כ. הדיבידנד ישולם ביום 4 בספטמבר 2018 והתאריך הקובע הוא 21 באוגוסט 2018.

##

כיל היא יצרנית גלובלית מובילה של מינרלים וכימיקלים מיוחדים המפעילה שרשרות ערך של אשלג, ברום פוספט תחת מודל עסקי משולב וייחודי. כיל מפיקה חומרי גלם מנכסי מינרלים בעלי מיצוב תחרותי ומשתמשת בידע תעשייתי וטכנולוגי לפיתוח מוצרים בעלי ערך מוסף ללקוחות בשווקים חקלאיים ותעשייתיים מרכזיים ברחבי העולם. כיל מתמקדת בחיזוק מעמדה המוביל בכל שרשרות הערך שבליבת פעילותה. בנוסף, בכוונת החברה לחזק ולגוון את סל המוצרים והפתרונות המוצעים על ידיה בתחום הפתרונות החדשניים לחקלאות תוך מינוף יכולותיה הקיימות של החברה והידע האגרונומי העומד לרשותה, כמו גם הסביבה הטכנולוגית המתקדמת הקיימת בישראל. מניות כיל רשומות למסחר דואלי בבורסה לניירות ערך בניו-יורק ובבורסה לניירות ערך בתל-אביב (סימול בבורסת NYSE ובבורסת TASE : ICL) החברה מעסיקה כ- 11,000 עובדים ברחבי העולם ומכירותיה בשנת 2017 הסתכמו לסך 5.4 מיליארד דולר. למידע נוסף, בקרו באתר האינטרנט של החברה בכתובת www.icl-group.com.

מידע צופה פני עתיד

הודעה לעיתונות זו כוללת מידע אשר מהווה "מידע צופה פני עתיד" אשר ניתן לזהותו באמצעות שימוש במילים צופות פני עתיד, כגון: "צופה", "מאמינה", "עשויה", "מצפה", "אמורה", "מתכננת", "מתכוונת", "מעריכה", "פוטנציאלית" וכו'. מידע צופה פני עתיד כולל, בין היתר, הערכות ואומדנים לגבי תנאים מקרו-כלכליים ולגבי השווקים בהם פועלת כיל, תוצאותיה התפעוליות והכספיות. הערכות ואומדנים צופי פני עתיד מבוססים על ההערכות וההנחות הנוכחיות של הנהלת החברה וכן על מידע אשר זמין כעת להנהלת החברה. משפטים מעין אלה נתונים לסיכונים ולא-ודאויות והתוצאות בפועל עשויות להיות שונות מהותית מאלה המבוטאות או מרומזות במשפטים צופי פני עתיד עקב גורמים שונים הכוללים, בין היתר, תנודות בשווקים, בפרט באתרי הייצור של כיל ובשווקי היעד של החברה; הפרשים בין המשאבים בפועל לבין אומדני המשאבים שלנו; שינויים בסביבת הביקושים והמחירים עבור מוצרי כיל וכן עלות ההובלה והאנרגיה, בין אם נגרמו על ידי פעולות של ממשלות, יצרנים או צרכנים; שינויים בשוקי ההון, כולל תנודות בשערי חליפין, זמינות אשראי ושיעורי ריבית; שינויים במבנה התחרות בשוק; וכן גורמים המתוארים בסעיף "3ד" – גורמי סיכון" בדוח השנתי של החברה (טופס F-20) שהוגש לרשות לניירות ערך האמריקאית (SEC) ביום 7 במארס 2018. מידע צופה פני עתיד מתייחס רק למצב במועד בו נכתב ואין כל מחויבות לעדכן או לתקן אותו או כל מידע אחר שנכלל בהודעה זו לעיתונות, בין אם כתוצאה ממידע חדש, התפתחויות עתידיות או אחרת.

##

(טבלאות פיננסיות זמינות גם בפורמט Excel באתר האינטרנט שלנו בכתובת www.icl-group.com)

בהודעה לעיתונות רבעונית זו אנו כוללים גילוי לגבי מדדים פיננסיים שאינם בהתאם לתקני IFRS בשם "רווח תפעולי מתואם", "רווח נקי מתואם ורווח למנייה מתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה", "EBITDA מתואם" וכן "תזרים מזומנים חופשי". ההנהלה משתמשת במדדים אלה על מנת לאפשר השוואת ביצועים תפעוליים בין תקופות וכן הצגת תזרים מזומנים חופשי על מנת להקל על סקירת תזרימי המזומנים בין תקופות. אנו מחשבים את הרווח התפעולי המתואם על ידי ביצוע התאמות לרווח התפעולי באמצעות הוספת פריטים מסוימים, כפי שמתואר בטבלת ההתאמה להלן תחת "התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים (Non-GAAP)". פריטים מסוימים עשויים להיות חוזרים ונשנים. אנו מחשבים את הרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי מניות החברה על ידי התאמת הרווח הנקי המיוחס לבעלי מניות החברה באמצעות הוספת פריטים מסוימים, כמפורט להלן בטבלת ההתאמה בסעיף "התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים (Non-GAAP)" למעט סך השפעת המס של התאמות אלה ושל התאמות המיוחסות לזכויות שאינן מקנות שליטה. אנו מחשבים את ה- EBITDA המתואם שלנו על ידי הוספה לרווח הנקי המיוחס לבעלי מניות החברה: פחת והפחתות, הוצאות מימון נטו, מיסים על הכנסות ופריטים המוצגים בטבלת ההתאמה לעיל בסעיף "EBITDA מתואם לתקופות הפעילות" אשר הותאמו בחישוב הרווח התפעולי המתואם והרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי מניות החברה. אנו מחשבים את תזרים המזומנים החופשי שלנו כתזרימי המזומנים מפעילות שוטפת בניכוי רכישת רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים ובתוספת התמורה ממכירת רכוש קבוע וכן דיבידנדים מחברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני באותה התקופה, כפי שמואר בטבלת ההתאמה תחת "חישוב תזרים המזומנים החופשי".

אין לראות ברווח התפעולי המתואם, ברווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי מניות החברה או ב- EBITDA המתואם, תחליפים לרווח התפעולי או לרווח הנקי המיוחס לבעלי מניות החברה שחושבו בהתאם לתקני IFRS ואין לראות בתזרים המזומנים החופשי תחליף לתזרים מזומנים שוטף ולתזרים מזומנים שימש בפעילות השקעה. כמו כן יש לשים לב לכך שההגדרות שלנו של רווח תפעולי מתואם, רווח נקי מתואם המיוחס לבעלי מניות החברה EBITDA מתואם ותזרים מזומנים חופשי עשויות להיות שונות מההגדרות המשמשות חברות אחרות. עם זאת, אנו סבורים כי הרווח התפעולי המתואם, הרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי מניות החברה, EBITDA מתואם ותזרים מזומנים חופשי מספקים מידע שימושי הן להנהלה והן למשקיעים, באמצעות החרגת הוצאות מסוימות שלדעת ההנהלה אינן מעידות על הפעילות השוטפת שלנו. בפרט לגבי תזרים מזומנים חופשי, אנו מתאימים את ההוצאות ההוניות כדי לכלול את כל התמורה ממכירת רכוש קבוע, כי אנחנו מאמינים שסכומים אלה מקזזים את ההשפעה של רכישת רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים. כמו כן, אנו מתאימים את תזרים המזומנים החופשי כדי להוסיף דיבידנדים מחברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני, שכן קבלת דיבידנדים אלו משפיעה על תזרים המזומנים השירי שלנו. תזרים המזומנים החופשי אינו משקף התאמות לפריטים נוספים שעשויים להשפיע על תזרים המזומנים השירי שלנו בגין הוצאות על פי שיקול דעת החברה, כגון התאמות בגין חיובים בקשר לרכישות, סילוק התחייבויות בגין חוב, שינויים ביתרות בחשבונות פיקדון הקשורים לפעילות ההשקעה שלנו וכן הוצאות נוספות על פי שיקול דעת החברה. הנהלת החברה משתמשת במדדים אלה שאינם בהתאם לתקני IFRS לשם הערכת האסטרטגיות העסקיות של החברה וביצועי ההנהלה. אנו סבורים שנתונים אלה שאינם על פי תקני IFRS מספקים מידע שימושי למשקיעים, משום שהם משפרים את יכולת ההשוואה של תוצאות כספיות בין תקופות ומספקים שקיפות רבה יותר לגבי נתונים עיקריים המשמשים להערכת הביצועים שלנו.

אנו מציגים דיון בהשוואות בין-תקופתיות של הגורמים העיקריים לשינויים בתוצאות הפעילות של החברה. דיון זה מתבסס, בין היתר, על מיטב הערכות ההנהלה לגבי ההשפעה של מגמות בולטות בעסקי החברה. הדיון להלן מבוסס על הדוחות הכספיים שלנו. יש לקרוא את הדיון להלן יחד עם הדוחות הכספיים שלנו.

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים (בלתי-מבוקרים)

(במיליונים, למעט נתונים למניה)

	For the three-month period ended		For the six-month period ended		For the year ended
	June 30, 2018	June 30, 2017	June 30, 2018	June 30, 2017	December 31, 2017
	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions
Sales	1,371	1,322	2,775	2,617	5,418
Cost of sales	913	907	1,886	1,844	3,746
Gross profit	458	415	889	773	1,672
Selling, transport and marketing expenses	197	183	397	363	746
General and administrative expenses	62	65	132	131	261
Research and development expenses	15	13	29	28	55
Other expenses	16	17	24	17	90
Other income	(4)	(7)	(850)	(26)	(109)
Operating income	172	144	1,157	260	629
Finance expenses, net	54	49	69	63	124
Share in earnings of equity-accounted investees	-	1	1	2	-
Income before income taxes	118	96	1,089	199	505
Provision for income taxes	20	41	65	83	158
Net income	98	55	1,024	116	347
Net loss attributable to the non-controlling interests	(3)	(2)	(5)	(9)	(17)
Net income attributable to the shareholders of the Company	101	57	1,029	125	364
Earnings per share attributable to the shareholders of the Company:					
Basic earnings per share (in dollars)	0.08	0.04	0.81	0.10	0.29
Diluted earnings per share (in dollars)	0.08	0.04	0.81	0.10	0.29
Weighted-average number of ordinary shares outstanding:					
Basic (in thousands)	1,276,257	1,274,666	1,276,454	1,274,432	1,276,072
Diluted (in thousands)	1,278,222	1,275,175	1,278,155	1,274,957	1,276,997

תמצית דוחות מאוחדים על המצב הפיננסי (בלתי-מבוקרים)

	June 30, 2018	June 30, 2017	December 31, 2017
	\$ millions	\$ millions	\$ millions
Current assets			
Cash and cash equivalents	155	79	83
Short-term investments and deposits	80	66	90
Trade receivables	1,074	930	932
Inventories	1,208	1,276	1,226
Assets held for sale	7	122	169
Other receivables	269	227	225
Total current assets	2,793	2,700	2,725
Non-current assets			
Investments in equity-accounted investees	29	31	29
Investments at fair value through other comprehensive income	150	208	212
Deferred tax assets	114	148	132
Property, plant and equipment	4,548	4,419	4,521
Intangible assets	688	844	722
Other non-current assets	409	362	373
Total non-current assets	5,938	6,012	5,989
Total assets	8,731	8,712	8,714
Current liabilities			
Short-term credit	616	782	822
Trade payables	777	717	790
Provisions	54	81	78
Liabilities held for sale	-	-	43
Other current liabilities	626	605	595
Total current liabilities	2,073	2,185	2,328
Non-current liabilities			
Long-term debt and debentures	1,886	2,663	2,388
Deferred tax liabilities	246	302	228
Long-term employee provisions	547	639	640
Provisions	200	179	193
Other non-current liabilities	4	10	7
Total non-current liabilities	2,883	3,793	3,456
Total liabilities	4,956	5,978	5,784
Equity			
Total shareholders' equity	3,710	2,656	2,859
Non-controlling interests	65	78	71
Total equity	3,775	2,734	2,930
Total liabilities and equity	8,731	8,712	8,714

תמצית דוחות תזרים מזומנים מאוחדים (בלתי-מבוקרים)

	For the three-month period ended		For the six-month period ended		For the year ended
	June 30, 2018	June 30, 2017	June 30, 2018	June 30, 2017	December 31, 2017
	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions
Cash flows from operating activities					
Net income	98	55	1,024	116	347
Adjustments for:					
Depreciation and amortization	105	95	202	189	390
Impairment	14	-	14	-	28
Exchange rate and interest expenses, net	6	41	6	98	137
Share in earnings of equity-accounted investees, net	-	(1)	(1)	(2)	-
Gain from divestiture of businesses	-	(6)	(841)	(6)	(54)
Other capital gains	-	-	-	(9)	-
Share-based compensation	5	9	13	11	16
Deferred tax expenses (income)	(1)	(6)	27	7	(46)
	129	132	(580)	288	471
Change in inventories	-	(4)	(42)	24	57
Change in trade and other receivables	(135)	79	(179)	56	21
Change in trade and other payables	97	(70)	28	(102)	(45)
Change in provisions and employee benefits	(25)	7	(51)	12	(4)
Net change in operating assets and liabilities	(63)	12	(244)	(10)	29
Net cash provided by operating activities	164	199	200	394	847
Cash flows from investing activities					
Investments in shares and proceeds from deposits, net	-	(28)	10	(38)	(65)
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets	(121)	(113)	(248)	(219)	(457)
Proceeds from divestiture of businesses net from transaction expenses paid	(24)	6	907	6	6
Proceeds from sale of equity-accounted investee	-	-	-	-	168
Dividends from equity-accounted investees	-	-	-	3	3
Proceeds from sale of property, plant and equipment	2	-	2	12	12
Net cash provided by (used in) investing activities	(143)	(135)	671	(236)	(333)
Cash flows from financing activities					
Dividends paid to the Company's shareholders	(51)	(89)	(120)	(149)	(237)
Receipt of long-term debt	918	225	1,336	645	966
Repayment of long-term debt, net	(1,498)	(350)	(1,748)	(775)	(1,387)
Short-term credit from banks and others, net	(19)	152	(257)	116	147
Net cash used in financing activities	(650)	(62)	(789)	(163)	(511)
Net change in cash and cash equivalents	(629)	2	82	(5)	3
Cash and cash equivalents as at the beginning of the period	798	81	88	87	87
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	(14)	(4)	(15)	(3)	(2)
Cash and cash equivalents included as part of assets held for sale	-	-	-	-	(5)
Cash and cash equivalents as at the end of the period	155	79	155	79	83

פרטים נוספים

	For the three-month period ended		For the six-month period ended		For the year ended
	June 30, 2018	June 30, 2017	June 30, 2018	June 30, 2017	December 31, 2017
	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions
Income taxes paid, net of tax refunds	(11)	17	18	38	127
Interest paid	29	34	51	55	111

התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים (Non-GAAP)

	4-6/2018	4-6/2017	1-6/2018	1-6/2017	2017
	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions
Operating income	172	144	1,157	260	629
Capital gain (1)	-	(6)	(841)	(6)	(54)
Impairment of assets (2)	16	-	16	-	32
Provision for early retirement and dismissal of employees (3)	-	15	7	15	20
Provision for legal claims (4)	-	-	-	-	25
Total adjustments to operating income	16	9	(818)	9	23
Adjusted operating income	188	153	339	269	652
Net income attributable to the shareholders of the Company	101	57	1,029	125	364
Total adjustments to operating income	16	9	(818)	9	23
Total tax impact of the above operating income & finance expenses adjustments	(4)	(2)	8	(2)	(4)
Tax assessment and deferred tax adjustments (5)	-	-	-	-	6
Total adjusted net income - shareholders of the Company	113	64	219	132	389

- (1) בשנת 2018, רווח הון ממכירת בטיחות האש ותוספי השמן (P₂S₅). בשנת 2017, תמורה נוספת שהתקבלה בגין רווחים של עסקים שנמכרו בשנת 2015, רווח הון ממכירת IDE ורווח הון עקב יציאה מאיחוד של Allana Afar באתיופיה.
- (2) ברבעון השני לשנת 2018, ירידת ערך בגין מכירת Rovita. בשנת 2017, ירידת ערך של נכס בלתי מוחשי בספרד, מחיקה של השקעה בנמיביה וירידת ערך של נכסים בסין ובהולנד.
- (3) הפרשה לפרישה מוקדמת ופיטורי עובדים בהתאם לתוכנית ההתייעלות הגלובלית הכוללת של החברה במתקני הייצור ברחבי הקבוצה. בשנת 2018, הפרשות בקשר למתקני החברה בבריטניה (CPL) ובישראל (כיל רותם). בשנת 2017, הפרשות בקשר למתקני כיל רותם בישראל ובקשר לחברות-בת בצפון אמריקה ובאירופה.
- (4) הפרשה בגין תביעות משפטיות בשנת 2017: פסק דין בקשר למחלוקת עם החברה הלאומית לכבישים בישראל בדבר נזק שנגרם לגשרים על ידי מפעלי ים המלח, החלטת מועצת אירופה לגבי מענקי עבר שהתקבלו בידי חברה-בת בספרד, תביעות בקשר לנזקים הקשורים לזיהום מים בבארות מסוימות באתר Suria בספרד, הפרשה בגין תקופות קודמות בקשר לבוררות בעניין תמלוגים בישראל, ביטול הפרשה בגין חיובי חשמל רטרואקטיביים בקשר לתקופות קודמות ויישוב המחלוקת עם Great Lakes (חברה בת של Chemtura Corporation).
- (5) עסקה פנימית כהכנה למכירת עסקים בעלי סינרגיה נמוכה, שיצרה חבות מס (ראו גם רווח הון ממכירת עסקי בטיחות אש ותוספי שמן, לעיל) וכן הכנסות מיסים בקשר להחלטת בית הדין לערעורים בנושאי מס בבלגיה.

חישוב EBITDA מתואם:

	4-6/2018	4-6/2017	1-6/2018	1-6/2017	2017
	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions
Net income attributable to the shareholders of the Company	101	57	1,029	125	364
Depreciation and Amortization	105	95	202	189	390
Financing expenses, net	54	49	69	63	124
Taxes on income	20	41	65	83	158
Adjustments *	16	9	(818)	9	23
Total adjusted EBITDA	296	251	547	469	1,059

* ראו "התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים (על בסיס שאינו GAAP)" לעיל.

חישוב תזרים המזומנים החופשי:

	4-6/2018	4-6/2017
	\$ millions	\$ millions
Cash flows from operating activities	164	199
Purchase of property, plant, equipment and intangible assets	(121)	(113)
Free cash flow	43	86

מכירות לפי ארצות עיקריות:

	4-6/2018		4-6/2017		1-6/2018		1-6/2017		2017	
	\$ millions	% of sales	\$ millions	% of sales	\$ millions	% of sales	\$ millions	% of sales	\$ millions	% of sales
USA	198	14	260	20	443	16	536	20	1,091	20
Brazil	178	13	176	13	283	10	253	10	594	11
China	164	12	158	12	330	12	303	12	724	13
Germany	104	8	93	7	208	7	191	7	378	7
United Kingdom	100	7	77	6	217	8	166	6	328	6
Spain	72	5	61	5	143	5	140	5	264	5
France	66	5	53	4	140	5	124	5	265	5
India	60	4	55	4	100	4	92	4	200	4
Israel	56	4	44	3	105	4	96	4	171	3
Australia	38	3	13	1	70	3	26	1	85	2
All other	335	25	332	25	736	26	690	26	1,318	24
Total	1,371	100	1,322	100	2,775	100	2,617	100	5,418	100

מכירות לפי אזורים גאוגרפיים:

	4-6/2018		4-6/2017	
	\$ millions	% of sales	\$ millions	% of sales
Europe	523	38	457	34
Asia	333	24	325	25
North America	215	16	276	21
South America	191	14	194	15
Rest of the world	109	8	70	5
Total	1,371	100	1,322	100

אירופה – הגידול נבע בעיקר מגידול בכמויות המכירה ובמחירי אשלג, בכמויות המכירה של מוצרי חקלאות מיוחדים, ממחירי מכירה גבוהים יותר של דשני פוספט ומההשפעה החיובית של ייסוף האירו מול הדולר.

אסיה – הגידול נובע בעיקר מגידול בכמויות המכירה ובמחירי מעכבי בעירה מבוססי-ברום, במחירי המכירה של מוצרים תעשייתיים מבוססי-ברום ובמכירות הכמותיות של מוצרי חלבון חלב. גידול זה קוזז חלקית על ידי קיטון במכירות הכמותיות של חומצה זרחתית ואשלג.

צפון אמריקה – הקיטון נובע בעיקר ממכירת עסקי בטיחות אש ותוספי שמן (P_2S_5) ומקיטון במכירות הכמותיות של דשני פוספט. הקיטון קוזז חלקית על ידי גידול במכירות הכמותיות של תמיסות צלולת.

שאר העולם – הגידול נובע בעיקר מגידול במכירות הכמותיות של מוצרי חלבון חלב, בשילוב עם גידול במכירות הכמותיות של אשלג בישראל.

השפעת מכירת עסקים

	As at June 30, 2018 \$ millions
Cash and cash equivalents	1
Trade and other receivables	34
Inventories	59
Property, plant and equipment	26
Intangible assets	64
Trade payables and other current liabilities	(28)
Deferred tax liabilities	(3)
Net assets and liabilities	<u>153</u>
Consideration received in cash (1)	943
Income tax paid	(35)
Cash disposed of	(1)
Net cash inflow	<u>907</u>

(1) התמורה במזומן היא בניכוי הוצאות עסקה בסך 10 מיליון דולר. התמורה כוללת גם שטרי הון בכירים בסך 57 מיליון דולר.

הכנסות ורווח – חטיבות עסקיות חדשות

	Sales		Division Profit	
	4-6/2018	4-6/2017	4-6/2018	4-6/2017
	\$ millions	\$ millions	\$ millions	\$ millions
Potash	346	314	76	61
Phosphate Solutions	540	507	55	37
Industrial Products (Bromine)	331	291	94	76
Innovative Ag Solutions	212	190	23	19
Set-off (including G&A and Other)	(58)	(48)	(60)	(65)
Sub-Total	<u>1,371</u>	1,254	<u>188*</u>	128*
Divested businesses	-	68	-	25
Total	<u>1,371</u>	<u>1,322</u>	<u>188*</u>	<u>153*</u>

* רווח תפעולי מתואם של כיל

הטבלה מציגה נתונים מוערכים מקדמיים בדבר מכירות ורווח של החטיבות העסקיות בהתאמה למכירות המאוחדות ולרווח התפעולי המתואם של כיל. נתוני היחידות המוצגים להלן לא נסקרו על ידי רואי החשבון המבקרים הבלתי-תלויים של החברה, ומוצגים רק לנוחיות ציבור המשקיעים.

מידע נוסף לגבי קווי העסקים:

For the three-month period ended June 30, 2018	Essential Minerals segment					Specialty Solutions segment				
	Potash & Magnesium	Specialty Fertilizers	Phosphate Commodities	Setoff	Segment Total	Advanced Additives	Food Specialties	Industrial Products	Setoff	Segment Total
	\$ millions					\$ millions				
Sales	346	212	267	(37)	788	154	169	331	(5)	649
Business line's profit**	76	23	9	3	111	29	18	94	(2)	139
Depreciation & Amortization	35	4	38	-	77	6	5	16	-	27
Capital expenditures	89	4	41	-	134	-	5	11	-	16

For the three-month period ended June 30, 2017	Essential Minerals segment					Specialty Solutions segment				
	Potash & Magnesium	Specialty Fertilizers	Phosphate Commodities	Setoff	Segment Total	Advanced Additives*	Food Specialties	Industrial Products	Setoff	Segment Total
	\$ millions					\$ millions				
Sales	314	190	264	(32)	736	208	147	291	(6)	640
Business line's profit**	61	19	3	(2)	81	47	13	76	(1)	135
Depreciation & Amortization	31	5	30	-	66	8	4	15	-	27
Capital expenditures	52	3	35	-	90	5	2	11	-	18

For the year ended December 31, 2017	Essential Minerals segment					Specialty Solutions segment				
	Potash & Magnesium	Specialty Fertilizers	Phosphate Commodities	Setoff	Segment Total	Advanced Additives*	Food Specialties	Industrial Products	Setoff	Segment Total
	\$ millions					\$ millions				
Sales	1,383	692	1,052	(119)	3,008	877	596	1,193	(16)	2,650
Business line's profit**	282	56	23	(2)	359	201	51	303	(1)	554
Depreciation & Amortization	128	19	127	-	274	32	18	61	-	111
Capital expenditures	270	12	141	-	423	15	16	49	-	80

* תוצאות הפעילות המובאות בזה כוללות את התוצאות של עסקי כיל בתחום בטיחות אש ותוספי שמן (S₂P), שנמכרו בסוף הרבעון הראשון לשנת 2018.

** החברה אינה מייחסת תוצאות הנהלה וכלליות, הוצאות מימון והוצאות מס למגורים או לקווי עסקים נפרדים.

	Specialty Solutions Segment	Essential Minerals Segment	Other Activities	Eliminations	Consolidated
	\$ millions				
For the three-month period ended June 30, 2018					
Sales to external parties	631	727	13	-	1,371
Inter-segment sales	18	61	-	(79)	-
Total sales	<u>649</u>	<u>788</u>	<u>13</u>	<u>(79)</u>	<u>1,371</u>
Segment profit	<u>139</u>	<u>111</u>	<u>2</u>		252
General and administrative expenses					(62)
Other expenses not allocated to segments and intercompany eliminations					(18)
Operating income					<u>172</u>
Financing expenses, net					(54)
Income before taxes on income					<u>118</u>
Capital expenditures	16	134	1		151
Total capital expenditures					<u>151</u>
Depreciation and amortization	27	77	1		105
Depreciation, amortization and impairment not allocated					14
Total depreciation, amortization and impairment					<u>119</u>

	Specialty Solutions Segment	Essential Minerals Segment	Other Activities	Eliminations	Consolidated
	\$ millions				
For the three-month period ended June 30, 2017					
Sales to external parties	625	687	10	-	1,322
Inter-segment sales	15	49	1	(65)	-
Total sales	<u>640</u>	<u>736</u>	<u>11</u>	<u>(65)</u>	<u>1,322</u>
Segment profit	<u>135</u>	<u>81</u>	<u>1</u>		217
General and administrative expenses					(65)
Other expenses not allocated to the segments and intercompany eliminations					(8)
Operating income					<u>144</u>
Financing expenses, net					(49)
Share in earnings of equity-accounted investee					1
Income before taxes on income					<u>96</u>
Capital expenditures	18	90	1		109
Total capital expenditures					<u>109</u>
Depreciation and amortization	27	66	-		93
Depreciation and amortization not allocated					2
Total depreciation and amortization					<u>95</u>

	Specialty Solutions Segment	Essential Minerals Segment	Other Activities	Eliminations	Consolidated
	\$ millions				
For the year ended December 31, 2017					
Sales to external parties	2,588	2,789	41	-	5,418
Inter-segment sales	62	219	2	(283)	-
Total sales	<u>2,650</u>	<u>3,008</u>	<u>43</u>	<u>(283)</u>	<u>5,418</u>
Segment profit	<u>554</u>	<u>359</u>	<u>1</u>		914
General and administrative expenses					(261)
Other expenses not allocated to segments and intercompany eliminations					<u>(24)</u>
Operating income					629
Financing expenses, net					<u>(124)</u>
Income before taxes on income					<u>505</u>
Capital expenditures	80	423	1		504
Capital expenditures not allocated					<u>3</u>
Total capital expenditures					<u>507</u>
Depreciation, amortization and impairment	111	274	3		388
Depreciation, amortization and impairment not allocated					<u>30</u>
Total depreciation, amortization and impairment					<u>418</u>