



אשת קשר לעיתונות
אור-לי קסוטו מדמון
שרף תקשורת
+972-52-4447750
Orli@schferfcom.com

איש קשר - קשרי משקיעים
דודי מוסלר
מנהל קשרי משקיעים
+972-3-684-4448
Dudi.Musler@icl-group.com

ICL מדווחת על תוצאות יציבות לרבעון השני לשנת 2020

תל אביב, ישראל, 29 ביולי 2020 – ICL GROUP LTD (NYSE ו-ICL :TASE), חברה גלובלית מובילה למינרלים וכימיקלים מיוחדים, דיווחה היום על תוצאותיה הכספיות לרבעון השני שהסתיים ביום 30 ביוני 2020.

עיקרי התוצאות לרבעון השני של 2020:

- המכירות ברבעון הסתכמו ב-1.20 מיליארד דולר בהשוואה ל-1.43 מיליארד דולר ברבעון המקביל אשתקד, ירידה של 16% אשר נגרמה בעיקר ממחירי סחורות נמוכים וכן מירידה בביקוש לתרכובות ברום עקב השפעת מגפת הקורונה.
- יישום תכניות התייעלות אסטרטגיות, לרבות הפסקת פעילויות שאינן רווחיות לייצור ומכירה של סלע פוספט מישראל, האצת סגירתה של פעילות כריית האשלג במכרה Vilafrens בספרד וצמצום כוח העבודה הגלובלי בכ- 250 עובדים, בעיקר באמצעות תכניות לפרישה מוקדמת. חיסכון שנתי צפוי של כ-50 מיליון דולר החל משנת 2021, הודות לתוכניות ההתייעלות האסטרטגיות.
- הפסד תפעולי של 169 מיליון דולר, הנובע בעיקר מהפרשות שבעיקרן אינן תזרימיות בסך של 297 מיליון דולר בגין תכניות התייעלות אסטרטגיות; הרווח התפעולי המתואם הסתכם ל-128 מיליון דולר, ירידה של 44% בהשוואה לרבעון השני של 2019.
- ה-EBITDA המתואם בסך 246 מיליון דולר, ותזרים המזומנים מפעילות שוטפת בסך 177 מיליון דולר ירדו ב-28% ו-26%, בהתאמה, בהשוואה לרבעון השני של 2019, אך נותרו כמעט ללא שינוי בהשוואה לרבעון הראשון של 2020, אשר לא נרשמה בו הרעה עקב מגפת הקורונה.
- שיא בייצור אשלג לחציון ראשון בים המלח.
- התמקדות מתמשכת בחדשנות ובהרחבת עסקי המוצרים המיוחדים באו לידי ביטוי ברווח תפעולי של 30 מיליון דולר ממוצרי פוספט מיוחדים, גידול של 20% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד
- איחוד פעילויות המכירה והשיווק של עסקי הדשנים, ליצירת מודל פעילות מסחרי מאוחד אל מול שוקי היעד החקלאיים.
- החברה הכריזה על דיבידנד רבעוני של 36 מיליון דולר, בהתאם לגישת הקצאת ההון המאוזנת שלה.

תוצאות הרבעון השני של 2020 הושפעו ממגפת הקורונה ומחירי ירידה בביקוש לנפט בעקבותיו. חרף הסביבה העסקית, ICL הציגה רווחיות בכל אחד מהמגזרים המדווחים, כתוצאה מתמהיל עסקי מגוון והתמקדות מתמשכת בהגדלת עסקי המוצרים המיוחדים. במגזר פתרונות הפוספט, הרווח התפעולי ממוצרי פוספט מיוחדים עלה ב-20% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, וקיזז חלקית ירידה של למעלה מ-20% במחירי הפוספט-קומודיטי. בנוסף, הרווחיות התפעולית של מגזר האשלג רשמה עלייה בהשוואה לרבעון הקודם, על אף החולשה הנמשכת במחירי הסחורות והשפעות לרעה בסך 23 מיליון דולר הקשורות למגפת הקורונה. במגזר הפתרונות התעשייתיים, המעבר האסטרטגי שביצעה החברה לחוזים ארוכי טווח, סל המוצרים המגוון וגידול במכירות המינרלים המיוחדים לשוקי הפארמה והתוספים, סייעו לקזז חלקית את הירידה החדה בביקוש לתמיסות צלולות ומעכבי בעירה. הרווחיות התפעולית של מגזר הפתרונות החדשניים לחקלאות רשמה עלייה של 25% עקב יוזמות התייעלות וירידה בעלויות חומרי גלם. בנוסף, החברה ממשיכה לחזק את יכולותיה הדיגיטליות באמצעות הטמעת הפלטפורמה של Growers ב-ICL.

במסגרת התמקדותה האסטרטגית של החברה בתוכניות התייעלות וצמצום עלויות, רשמה ICL ברבעון הפרשות, שאינן תזרימיות ברובן, בסך כולל של 297 מיליון דולר, בגין הפסקת פעילות שאינה הווחית לייצור ומכירת סלע פוספט מישראל, פעילות אשר לא תרמה לשרשרת ערך מוצרי ההמשך של מגזר פתרונות הפוספט, הפרשה בגין האצת איחוד פעילויות ייצור והתייעלות נוספת בפעילות האשלג בספרד וצמצום של כ-250 עובדים, בעיקר באמצעות תכניות לפרישה מוקדמת.

רביב צולר, נשיא ומנכ"ל החברה, מסר: "על רקע מחירי הסחורות הנמוכים והאתגרים שמגפת הקורונה מציבה בפנינו, החוסן של פעילותה של ICL בא לידי ביטוי בביצועים התפעוליים ובתזרים המזומנים שייצרנו גם ברבעון השני. אנו ממשיכים להתמקד ביעדים האסטרטגיים שלנו, וההפרשות המיוחדות, שברובן אינן תזרימיות, אשר נרשמו במהלך הרבעון השני, קשורות אליהם ישירות. הרווחיות של ICL צפויה לגדול דרך חיסכון שנתי של כ-50 מיליון דולר החל משנת 2021, הודות לתוכניות התייעלות האסטרטגיות האמורות, אשר הואצו לאור מגפת הקורונה וישמשו בכל המגזרים העסקיים של החברה, על מנת להגדיל את שעורי הרווחיות ואת ייצור המזומנים. על אף שמגפת הקורונה תמשיך להשפיע, ככל הנראה, על תוצאת החברה בחודשים הקרובים, אנו ממוצבים היטב בשוקי היעד שלנו וממשיכים לחזק את סל המוצרים המיוחדים המגוון של החברה, על ידי מינוף יכולות החדשנות שלנו, הידע הצבור והפריסה המשמעותית של מערכי ההפצה שלנו בשוקי יעד מרכזיים. לבסוף, איחוד פעילויות השיווק והמכירות של עסקי הדשנים, יצר פלטפורמה מסחרית מאוחדת אל מול שוקי היעד החקלאיים, אשר יאפשר לנו לייצר סינרגיות פנימיות ולבצע אופטימיזציה של ערוצי ההפצה תוך מינוף הידע, היכולות בתחומי האגרונומיה והמו"פ, הנכסים הלוגיסטיים ומערכות היחסים עם הלקוחות, בצורה טובה יותר. אני מאמין כי יישום צעדי התייעלות בנחישות ואסטרטגית פיתוח הצמיחה שלנו, לצד מיצובה הפיננסי האיתן של החברה ומדיניות ניהול הון מאוזנים, יסייעו לנו לצלוח את אתגרי השוק הגלובליים הניצבים בפנינו, וכך למצב את ICL בעמדה שתאפשר לה לנצל הזדמנויות בעת הנכונה."

נתונים פיננסיים חשובים ומדדים נוספים שאינם בהתאם לכללי החשבונאות המקובלים

1-12/2019		1-6/2019		1-6/2020		4-6/2019		4-6/2020		
% ממכירות	מיליוני \$	% ממכירות	מיליוני \$	% ממכירות	מיליוני \$	% ממכירות	מיליוני \$	% ממכירות	מיליוני \$	
-	5,271	-	2,840	-	2,522	-	1,425	-	1,203	מכירות
34	1,817	36	1,009	29	720	36	508	27	320	רווח גולמי
14	756	16	467	-	(37)	17	240	-	(169)	רווח (הפסד) תפעולי
14	760	17	471	10	260	16	230	11	128	רווח תפעולי מתואם (1)
9	475	10	297	-	(108)	11	158	-	(168)	רווח (הפסד) נקי - לבעלי המניות של החברה
9	479	11	301	5	132	11	151	6	72	רווח נקי מתואם - לבעלי המניות של החברה (1)
-	0.37	-	0.23	-	(0.08)	-	0.12	-	(0.13)	רווח (הפסד) מדולל למניה (בדולר)
-	0.37	-	0.23	-	0.10	-	0.12	-	0.06	רווח מתואם מדולל למניה (בדולר) (2)
23	1,198	24	690	20	496	24	340	20	246	EBITDA מתואם (2)
-	992	-	412	-	343	-	239	-	177	תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת
-	576	-	272	-	300	-	141	-	161	מזומנים ששימשו לרכישת רכוש קבוע ורכוש אחר (3)

(1) ראה טבלת "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (Non-GAAP)" להלן.

(2) ראה טבלת "EBITDA מתואם מאוחד ורווח מתואם מדולל למניה מאוחד" להלן.

(3) ראה "תמצית דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים (בלתי מבוקרים)" בדוחות הכספיים המצורפים.

ניתוח תוצאות לתקופה אפריל-יוני 2020

	רווח (הפסד) תפעולי	הוצאות	מכירות	
	מיליוני \$			
	240	(1,185)	1,425	רבעון שני 2019
	(10)	(10)	-	סך התאמות רבעון שני 2019*
	230	(1,195)	1,425	סכומים מתואמים רבעון שני 2019
↓	(12)	88	(100)	כמות
↓	(110)	-	(110)	מחיר
↓	(4)	8	(12)	שערי חליפין
↑	18	18	-	חומרי גלם
↑	1	1	-	אנרגיה
↑	4	4	-	הובלה
↑	1	1	-	הוצאות תפעוליות ואחרות
	128	(1,075)	1,203	סכומים מתואמים רבעון שני 2020
	(297)	(297)	-	סך התאמות רבעון שני 2020*
	(169)	(1,372)	1,203	רבעון שני 2020

* ראה "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (Non-GAAP)".

- **כמות** – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקר לירידה בכמויות המכירה של פתרונות תעשייתיים מבוססי-ברום (בעיקר תמיסות צלולות), מעכבי בעירה מבוססי-ברום ומבוססי-זרחן, בעיקר עקב ירידה בביקוש כתוצאה ממגפת הקורונה, כמו גם ירידה בהיקפי המכירות של דשני פוספט. השפעה זו קוזה בחלקה על-ידי עלייה בהיקפי המכירות של תוספי מזון מבוססי-פוספט ומהשפעה חיובית של תמהיל מכירות מאתרי האשלג, כאשר לצד גידול במכירות האשלג מכיל ים המלח חלה ירידה בכמויות המכירה מכיל איבריה.
- **מחיר** – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקר לירידה של 63 דולר לטון במחיר הנגזר הממוצע של אשלג בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד ולירידה במחירי המכירה של מוצרי פוספט-קומודיטי.
- **שערי חליפין** – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקר לייסוף בשער החליפין הממוצע של השקל ביחס לדולר, אשר הביא לגידול בעלויות התפעול. בנוסף, הפיחות בשער החליפין הממוצע של האירו ביחס לדולר הביא לקיטון בהכנסות יותר מכפי שתרם לחסכון בעלויות התפעול. מגמה זו קוזה בחלקה על-ידי הפיחות בשער החליפין הממוצע של הריאל הברזילאי, אשר תרם לחסכון בעלויות התפעול.
- **חומרי גלם** – ההשפעה החיובית של מחירי חומרי הגלם על הרווח התפעולי קשורה בעיקר לירידה במחירי הגופרית שנצרכה במהלך הרבעון.
- **הוצאות תפעוליות ואחרות** – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי קשורה בעיקר לגידול בייצור בכיל ים המלח ולירידה בעלויות מסוימות כתוצאה מיישום יוזמות וצעדי התייעלות, וקוזה ברובה על-ידי גידול בעלויות התפעוליות, בעיקר בספרד, כתוצאה מאתגרים תפעוליים הקשורים במגפת הקורונה.

הוצאות המימון, נטו, ברבעון השני של שנת 2020 הסתכמו לסך של 31 מיליון דולר, בהשוואה להוצאות מימון, נטו בסך של 37 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד - ירידה של 6 מיליון דולר.

עיקר הקיטון נובע מרווחים מעסקאות גידור בסך של 7 מיליון דולר, אשר הושפעו בעיקר מייסוף השקל ביחס לדולר ומעלייה במחירי האנרגיה וההובלה בצובר במהלך הרבעון, אשר קוזז בחלקו על-ידי ירידה בעקומת שיעור הריבית של הדולר האמריקני. בנוסף, הוצאות הריבית קטנו ב-4 מיליון דולר, בעיקר עקב ירידה בשיעור הריבית הממוצעת.

מנגד, הוצאות הקשורות בהפרשות להטבות עובדים לטווח ארוך ושערוך חכירות לזמן ארוך (תקן 16 IFRS) עלו בסך של 6 מיליון דולר, בעיקר עקב ייסוף השקל ביחס לדולר במהלך הרבעון.

הוצאות מסים

הכנסות המס ברבעון השני של שנת 2020 הסתכמו לסך של 33 מיליון דולר, בהשוואה להוצאות מסים בסך 46 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד, ומשקפות שיעור מס אפקטיבי של כ-17% וכ-23%, בהתאמה. שיעור המס האפקטיבי הנמוך יחסית של החברה ברבעון הנוכחי נובע בעיקר מהשפעת המסים הנדחים כתוצאה מירידות ערך משמעותיות והפרשות הקשורות בתוכנית ההתייעלות בכיל רותם, הכפופות למסלולי מס מיטיבים.

הצהרה בדבר מגפת הקורונה

מאז התפרצותה של מגפת הקורונה, נקטה החברה באמצעים להבטחת בריאותם ובטיחותם של עובדיה, ספקיה, שותפיה העסקיים והקהילות שבהן היא פועלת, על מנת לשמור על רמת פעילות בכל מתקניה השונים ברחבי העולם ולצמצם את ההשפעה הפוטנציאלית של המגפה על עסקיה.

במהלך המחצית הראשונה של שנת 2020 המשיכו מרבית מתקני הייצור של החברה ברחבי העולם לפעול ללא הפרעה, והפעילויות הוגדרו עסקים חיוניים על-ידי הרשויות הממשלתיות הרלוונטיות. בישראל, המשיכו מתקני החברה בפעילות במתכונת ייצור מלאה, וכיל ים המלח אף הגיעה לשיא בייצור האשלגן לחציון ראשון, בעקבות שדרוג המתקנים ברבעון הרביעי של שנת 2019 ועל אף האתגרים שהציבה מגפת הקורונה. פעילויות כריית הפוליסולפט® של החברה באנגליה צומצמו באופן חלקי, פעילות הייצור הורחבה בהדרגה והיא כעת בכושר ייצור גיל. בספרד, הייצור במכרה (Cabanasses) Súrria חודש בהדרגה לכושר ייצור גיל, ואילו אתר (Vilaforns) Sallent נסגר בסוף חודש יוני, מתוך כוונה להאיץ את תוכנית איחוד האתרים של כיל איבריה. בנוסף, חלק מהקבלנים החיצוניים הפועלים עבור החברה, הודיעו על התקיימות סעיף "כוח עליון" (force majeure), מה שהביא להשהייתם של מספר פרויקטים של החברה, לרבות הקמת הרמפה החדשה בספרד, פרויקט קציר המלח ותחנת השאיבה P-9 בים המלח. ההשפעה הכספית הצפויה עקב העיכוב בפרויקטים האמורים אינה מהותית לעסקי החברה.

למגפת הקורונה הייתה השפעה שלילית על ביצועיה העסקיים של החברה במהלך המחצית הראשונה של השנה, כאשר ההכנסות פחתו בעיקר כתוצאה מירידה בביקוש לחלק ממוצרי מגזר המוצרים התעשייתיים, לרבות תמיסות צלולות, כתוצאה מירידה משמעותית במחירים ובביקוש לנפט, וכן מעכבי בעירה מסוימים, עקב הירידה בפעילות בענפי הרכב, האלקטרוניקה והבנייה. בנוסף, פעילויות החברה הושפעו לרעה בסך של כ-35 מיליון דולר, בעיקר כתוצאה מירידה בייצור באירופה ועלויות תפעול נוספות הקשורות במגפת הקורונה. השפעות שליליות אלה קוזזו בחלקן על-ידי יוזמות וצעדי התייעלות שיושמו בחברה.

כתוצאה מאי-הוודאויות שנגרמו עקב מגפת הקורונה, ועל מנת לחזק את גמישותה הפיננסית, במהלך הרבעון הרחיבה החברה את אג"ח סדרה ז', בהנפקה של כ-109 מיליון דולר. נכון לסוף הרבעון השני של 2020, עמדו לרשות החברה כ-409 מיליון דולר במזומנים ופיקדונות ו-740 מיליון דולר במסגרות אשראי בלתי-מנוצלות.

בעוד השפעתה הסופית של המגפה על הכלכלה העולמית עודנה לוטה בערפל, החברה צופה כי היא תביא להשפעה מתמשכת על תוצאותיה במהלך המחצית השנייה של שנת 2020, לרבות, אך לא רק, השפעה על ההכנסות והרווח התפעולי, כתוצאה מהירידה בביקוש הגלובלי לחלק ממוצרי החברה בשוקי הקצה, והגבלות בטיחות וגהות המשפיעות על פעילות החברה. בשלב זה, החברה ממשיכה להגיב לסביבה העסקית המתפתחת, ותמשיך להתאים את עסקיה לכלכלה בצל המגפה ולנקוט בצעדים הנדרשים על מנת להמשיך ולחזק את יעילותה התפעולית, בכדי להפחית את השפעת מגפת הקורונה על עסקיה, לרבות יוזמות בין-מגזריות לחיסכון בעלויות.

מוצרים תעשייתיים

מגזר המוצרים התעשייתיים מייצר ברום מתמיסה בריכוז גבוה בים המלח, וכן תרכובות מבוססות-ברום במתקנים בישראל, הולנד וסין. בנוסף, המגזר מייצר מלחים, מגנזיום כלוריד, מוצרים מבוססי-מגנזיה, מעכבי בעירה מבוססי-זרחן ונוזלים פונקציונליים.

המכירות והרווח התפעולי של המגזר ברבעון השני של שנת 2020 רשמו ירידה של 15% ו-25% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בהתאמה, עקב ירידה בביקוש למעכבי בעירה ותמיסות צלולות, כתוצאה מהשפעתה השלילית של מגפת הקורונה על הפעילות התעשייתית הגלובלית ועל הביקוש לנפט וגז. על אף הירידה בהיקפי המכירות, הציג המגזר שולי רווח תפעולי נאים בשיעור של כ-25%, הודות למעבר האסטרטגי שביצע לאחרונה לחוזים ארוכי-טווח, סל מוצרים מגוון וגידול במכירות מינרלים מיוחדים לשוקי הפארמה והתוספים.

אירועים עיקריים וסביבה עסקית








- מחירי השוק של ברום אלמנטרי בסין ירדו במהלך הרבעון השני של 2020 עקב ירידה בביקוש לנגזרות ברום כתוצאה ממגפת הקורונה, אולם, המחירים התייצבו לקראת סוף הרבעון.
- נרשמה ירידה קלה במכירות הברום האלמנטרי בהשוואה לרבעון השני של שנת 2019, לאור ירידת המחירים שנבעה כתוצאה מהירידה בביקוש לנגזרות ברום.
- הביקוש הגלובלי למעכבי בעירה מבוססי-ברום נחלש במהלך הרבעון השני של 2020. מכירות מעכבי הבעירה מבוססי-הברום של החברה ירדו בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב ירידה בביקוש למעגלים מודפסים, מארזים ומוצרי חשמל, ולאור האטה בפעילות בתעשיית הרכב.
- הירידה החדה בביקוש לנפט וגז לתחבורה ולתעשייה, שנגרמה כתוצאה ממגפת הקורונה, הביאה לירידה בפעילויות הקידוח, וכתוצאה מכך, לירידה משמעותית בביקוש ובמכירות תמיסות צלולות.
- מכירות מעכבי הבעירה מבוססי-הזרחן ירדו בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב ירידה בביקוש בתעשיות הרכב והבנייה באירופה.
- עלייה במכירות המינרלים המיוחדים בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, עם התגברות הביקוש בשוקי הפרמצבטיקה והתוספים, אשר הביאה לעלייה בהיקפי ובמחירי המכירה.
- השפעתה של מגפת הקורונה על המגזר צפויה להימשך ברבעון השלישי של שנת 2020 ולהוביל לירידה בביקוש לתמיסות צלולות ולמעכבי בעירה מבוססי-ברום. בה בעת, התאוששות קלה ביחס למספר מעכבי בעירה המיועדים לשוק האלקטרוניקה ולענף הבנייה באירופה עשויה לקזז במידת מסוימת את ההשפעה השלילית הכללית על המגזר.
- המגזר מיישם יוזמות התייעלות, לרבות פרישה מוקדמת של עובדים. ראה באור 4 לדוחות הכספיים של החברה ליום 30 ביוני 2020.

תוצאות הפעילות

4-6/2019	4-6/2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	
336	285	מכירות המגזר
333	281	מכירות ללקוחות חיצוניים
3	4	מכירות ללקוחות פנימיים
93	70	רווחי המגזר
16	18	פחת והפחתות
11	24	השקעות הוניות

* למידע בדבר השפעת יישום IFRS 16 על ההשקעות ההוניות לשנת 2019, ראה "באור 3 – מגזרי פעילות" בדוחות הכספיים.

ניתוח תוצאות לתקופה אפריל – יוני 2020

	רווח תפעולי	הוצאות	מכירות	
	מיליוני \$			
	93	(243)	336	רבעון שני 2019
	(25)	26	(51)	כמות
	1	-	1	מחיר
	(2)	(1)	(1)	שערי חליפין
	-	-	-	חומרי גלם
	-	-	-	אנרגיה
	-	-	-	הובלה
	3	3	-	הוצאות תפעוליות ואחרות
	70	(215)	285	רבעון שני 2020

מגזר האשלג מייצר ומוכר בעיקר אשלג, ועושה שימוש בתהליך אידיוי לשם הפקת אשלג מים המלח בישראל, ובכריה במכרה תת-קרקעי בספרד. בנוסף, המגזר מייצר פוליסולפט® במכרה Boulby של החברה באנגליה ומגנזיום בים המלח בישראל. בנוסף, המגזר מוכר מלח המיוצר במתקניו, ומחזיק בתחנת כוח בסדום, המספקת חשמל לחברות אי.סי.אל בישראל (עודפי חשמל נמכרים ללקוחות חיצוניים) וקיטור לכל המתקנים באתר סדום.

המכירות והרווח התפעולי של מגזר האשלג ברבעון השני של שנת 2020 ירדו ב-21% ו-64%, בהתאמה, בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. תוצאות המגזר הושפעו בעיקר מירידה של 63 דולר במחיר הנגזר הממוצע לטון אשלג, ומגידול בעלויות התפעוליות עקב מגפת הקורונה, אשר קוזזו בחלקם על-ידי ירידה בעלויות מסוימות כתוצאה מיישום של יוזמות וצעדי התייעלות במגזר, לצד ייצור מוגבר בישראל. הייצור בישראל הגיע לשיא לחציון ראשון. עם זאת, גידול זה קוזז ואף יותר מכך על-ידי קיטון בייצור בכיל איבריה, שנגרם כתוצאה מאתגרים תפעוליים עקב מגפת הקורונה. כמויות המכירה של אשלג היו נמוכות ב-2% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב ירידה במכירות האשלג לברזיל והודו, אשר קוזזה בחלקה על-ידי עלייה במכירות לסין ודרום-מזרח אסיה. השפעות מגפת הקורונה על הרווח התפעולי של המגזר, בהשוואה להיקף הייצור המתוכנן, הסתכמו לסך של כ-23 מיליון דולר ברבעון השני. נכון למועד הדיווח, אתרי הייצור פועלים כמתוכנן והחברה אינה צופה השפעה משמעותית מאוד של מגפת הקורונה על תוצאות המגזר ברבעון השלישי של 2020, על אף שהשפעתה המלאה של המגפה על פעילויות החברה אינה ודאית וישנו קושי להעריכה או לחזותה.

אירועים עיקריים וסביבה עסקית

- במהלך חודש מאי 2020 חתמה החברה על חוזה אספקת אשלג עם לקוחות בסין ועם Indian Potash Limited (IPL). לפי חוזה אלה, עד סוף שנת 2020, תספק החברה ללקוחותיה הסיניים 910 אלף טון אשלג (וכן 490 אלף טון כמויות אופציונליות נוספות), במחיר הנמוך ב-70 דולר לטון בהשוואה למחיר החוזה הקודמים, ותספק 410 אלף טון אשלג (וכן 30 אלף טון כמויות אופציונליות נוספות) ל-IPL, במחיר הנמוך ב-50 דולר לטון בהשוואה למחיר החוזה הקודם. מחירים אלו הינם בהתאם למחירי החוזה הנוכחיים בסין והודו.
- מחירי ה-spot לאשלג המשיכו במגמת ירידה בשווקים הגלובליים במהלך רוב הרבעון השני של 2020, בעיקר עקב רמות היצע גבוהות. למידע נוסף על מחירי האשלג ונתוני יבוא לשווקים העיקריים, ראו 'שוק האשלג הגלובלי - מחירים ממוצעים והיקפי ייבוא' בנספח.
- בעקבות השדרוג במתקני כיל ים המלח ברבעון הרביעי של שנת 2019, ועל אף האתגרים התפעוליים כתוצאה ממגפת הקורונה, הגיעה כיל ים המלח לשיא ייצור לחציון ראשון.
- בדוח השנתי של החברה לשנת 2019 נמסר מידע מפורט בקשר עם תהליך איחוד הפעילויות בכיל איבריה לאתר אחד. החברה מאיצה את התהליך, אשר במקור תוכנן להסתיים בשנת 2021. כתוצאה מכך, מכרה Sallent (Vilafrens) נסגר לקראת סוף הרבעון השני. סגירה זו מהווה חלק מהחלטתה האסטרטגית של החברה לרכז את פעילות הייצור במכרה Suria (Cabanasses). ההחלטה תאפשר לחברה להאיץ את הפיתוח ב-Suria ותשפר בעתיד את העלות לטון. ב-Suria, לאחר הפסקת ייצור מלאה של שלושה שבועות, עקב מגפת הקורונה, ולאחריה תקופה של פעילות חלקית, לקראת סוף הרבעון השני פעילות הייצור שבה להיקפי ייצור רגילים.
- ייצור הפוליסולפט® עלה ב-38%, להיקף של 184 אלף טון, והיקף המכירות גדל ב-27%, להיקף של 131 אלף טון, בהשוואה לרבעון השני של שנת 2019. עלייה זו הושגה על אף אתגרים תפעוליים מסוימים שנגרמו עקב מגפת הקורונה, אשר הובילו לתקופה של פעילות חלקית. לקראת סוף הרבעון השני, פעילות הייצור שבה להיקפי ייצור רגילים.
- הביקוש למגנזיום בשוקי הקצה הגלובליים, בעיקר בתעשיות הרכב והתעופה, ממשיך להיות נתון להשפעה שלילית משמעותית של מגפת הקורונה.
- המגזר מיישם יוזמות התייעלות הכוללות פרישה מוקדמת של עובדים. ראה באור 4 לתמצית הדוחות הכספיים המאוחדים ביניים של החברה ליום 30 ביוני 2020.

תוצאות הפעילות

4-6/2019	4-6/2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	
432	340	מכירות המגזר
334	253	מכירות אשלג ללקוחות חיצוניים
28	24	מכירות אשלג ללקוחות פנימיים
70	63	אחר וביטולים*
202	123	רווח גולמי
105	38	רווחי המגזר
35	42	פחת והפחתות
89	55	השקעות הוניות
289	226	המחיר הנגזר הממוצע (בדולר)**

* כולל בעיקר מלח המופק ממכרות תת-קרקעיים באנגליה ובספרד, פוליסולפט® ומוצרים מבוססי-פוליסולפט®, מוצרים מבוססי-מגנזיום ומכירת עודפי חשמל המופקים בתחנות הכוח של החברה בישראל.







** למידע בדבר השפעת יישום IFRS 16 על ההשקעות ההוניות לשנת 2019, ראה "באור 3 – מגזרי פעילות" בדוחות הכספיים המצורפים.

*** מחיר האשלג הנגזר הממוצע (דולר לטון) מחושב על-ידי חילוק סך ההכנסה מאשלג בסך כמויות המכירה. הפער בין מחיר FOB לבין המחיר הנגזר הממוצע נובע בעיקר מעלויות ההובלה הימית.

אשלג – ייצור ומכירות

4-6/2019	4-6/2020	אלפי טון
1,117	1,110	ייצור
1,252	1,226	סך מכירות (כולל מכירות פנימיות)
384	448	מלאי סגירה

ניתוח תוצאות לתקופה אפריל – יוני 2020

	רווח תפעולי	הוצאות	מכירות	
	מיליוני \$			
	105	(327)	432	רבעון שני 2019
	14	22	(8)	כמות
	(82)	-	(82)	מחיר
	(1)	1	(2)	שערי חליפין
	2	2	-	אנרגיה
	5	5	-	הובלה
	(5)	(5)	-	הוצאות תפעוליות ואחרות
	38	(302)	340	רבעון שני 2020

מגזר פתרונות הפוספט מנהל את שרשרת ערך מינרל הפוספט של החברה, ועושה שימוש בסלע פוספט ובחומצה זרחתית באיכות דשן (חומצה זרחתית ירוקה) לייצור מוצרים מיוחדים מבוססי-פוספט שהינם בעלי ערך מוסף גבוה יותר, ובנוסף מייצר ומוכר דשנים מבוססי-פוספט.

מכירות המגזר והרווח התפעולי של המגזר רשמו ירידה של 15% ו-75%, בהתאמה, בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב ירידה חדה במחירי השוק לפוספט-קומודיטי, שקוזה בחלקה על-ידי ירידה במחירי חומרי הגלם. השמירה על רווח תפעולי חיובי במגזר, על אף סביבת מחירי הקומודיטי החלשה, מגמות בשוק ואתגרים הקשורים למגפת הקורונה, משקפת ביצועים חזקים של פעילות מוצרי הפוספט המיוחדים ורווח תפעולי חיובי מתמשך במיזם המשותף YPH בסין.

מכירות מוצרי פוספט מיוחדים בסך של 273 מיליון דולר ורווח תפעולי בסך 30 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2020, ירידה של כ-1% ועלייה של כ-20%, בהתאמה, בהשוואה לרבעון השני של שנת 2019. העלייה ברווח התפעולי נבעה בעיקר מירידה במחירי חומרי הגלם, היקפי מכירות חזקים של פוספטים למזון והשפעה חיובית של שערי חליפין.

מכירות פוספט-קומודיטי הסתכמו לסך של 166 מיליון דולר, ירידה של כ-31% בהשוואה לרבעון השני של שנת 2019, בעיקר עקב ירידה ניכרת במחירי השוק וירידה בהיקפי המכירות של דשני פוספט. הדבר הביא להפסד תפעולי בסך 22 מיליון דולר ברבעון השני של 2020, בהשוואה לרווח תפעולי של 7 מיליון דולר ברבעון השני של 2019.

אירועים עיקריים וסביבה עסקית

- השווקים הגלובליים למוצרי פוספט מיוחדים ופוספט-קומודיטי לא חוו הפרעה משמעותית במהלך הרבעון השני והמחצית הראשונה של שנת 2020, על אף המגבלות הלוגיסטיות והתפעוליות שהוטלו במדינות מסוימות עקב המשך התפשטותה של מגפת הקורונה. תיק הלקוחות האיתן והמגוון של החברה ופריסתן הגיאוגרפית הנרחבת של פעילויות מוצרי הפוספט המיוחדים של החברה, לצד ביקוש איתן למוצרי מזון, מנעו השפעה משמעותית של המגפה על ביצועי העסקיים של המגזר. נכון למועד הדיווח, החברה אינה צופה השפעה משמעותית מאוד של מגפת הקורונה על תוצאות המגזר לרבעון השלישי של 2020, על אף שישנו קושי להעריך או לחזות את מלוא השפעתה של מגפת הקורונה על הכלכלה העולמית ועל פעילות הפוספט של החברה.
- הכנסות מלחי פוספט שמרו על יציבות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעוד גידול בהיקפי המכירות של פוספטים באיכות מזון קוזה בחלקו על-ידי ירידה בהיקפי המכירות של מלחים לתעשייה. מעבר של מכירות מענף שירותי המזון לענף הקמעונות, לרבות מרכולים, שנגרם עקב מגפת הקורונה, תרם להיקפי מכירות חזקים של פוספטים באיכות מזון בדרום אמריקה ובאירופה. ירידה במכירות מלחים לתעשייה, בעיקר באירופה ובצפון אמריקה, כתוצאה מהאטה בתעשיות מפתח שונות, קוזה בחלקה על-ידי גידול בהיקפי המכירות לתעשיית היגיגנת הפה בסין.
- ההכנסות מחומצה זרחתית לבנה ירדו בהשוואה לרבעון השני אשתקד. על אף שההכנסות באירופה נותרו יציבות, ההכנסות בדרום אמריקה ירדו עקב הירידה בהיקפי המכירות בשוקי מפתח תעשייתיים. בצפון אמריקה, הירידה בביקוש לחומצה זרחתית לבנה באיכות מזון קוזה בחלקה על-ידי גידול בהיקפי המכירות של מוצרי חומצה מיוחדים. מחירי השוק לחומצה זרחתית לבנה באיכות מזון רשמו ירידה באירופה, בצפון אמריקה ובדרום אמריקה, עקב סביבה עסקית תחרותית. במהלך הרבעון השני של 2020 נרשם שיפור בשוק החומצה בסין ביחס לרבעון הקודם, ועלייה במחירים קיזה את הירידה בהיקפי המכירות.
- הכנסות פעילות חלבוני החלב רשמו עלייה בהשוואה לרבעון השני אשתקד, עקב גידול בביקוש למוצרי חלב עזים. החברה ממשיכה להתמקד בהרחבת עמדת ההובלה הגלובלית שלה בשוק הרכיבים האורגניים מחלב פרה ועזים המיועדים ליישומי-קצה מתקדמים.
- מחירי דשני הפוספט היו נמוכים משמעותית מרמתם בתקופה המקבילה אשתקד. עם זאת, לקראת סוף הרבעון נרשמה התאוששות קלה במחירים, בעיקר בצפון ודרום אמריקה. זאת, עקב ביקוש גבוה בברזיל ובהודו, צמצום בהיצע מצידן של יצרניות מרכזיות בסין ושל OCP (מרוקו), ובעקבות עתירתה של Mosaic (ארה"ב) לנציבות הסחר הבינלאומי של ארה"ב (ITC) להטלת מכס מאזן (countervailing) על ייבוא פוספטים

ממרוקו ומרוסיה. למידע נוסף על מחירי דשני הפוספט, ראו 'שוק הפוספט-קומודיטי העולמי – מחירים ממוצעים' בנספח.








- OCP (מרוקו) חתמה על חוזה אספקת חומצה זרחתית להודו לרבעון השלישי של שנת 2020 במחיר של 625 דולר לטון (CFR 100% P₂O₅), עלייה של 18 דולר לטון ושל 35 דולר לטון בהשוואה למחירי החוזה לרבעון השני ולרבעון הראשון, בהתאמה. עליית מחיר דומה, כך על-פי הדיווחים, נרשמה בחוזה אספקת החומצה הזרחתית של OCP בברזיל ובאירופה.
- המגזר מיישם יוזמות התייעלות הכוללות תוכנית התייעלות בכיל רותם. ראה באור 4 לתמצית הדוחות הכספיים המאוחדים ביניים של החברה ליום 30 ביוני 2020.
- למידע אודות פעילויות כרייה וייצור פוספט של כיל רותם בישראל, ראה באור 7 לתמצית הדוחות הכספיים המאוחדים ביניים של החברה ליום 30 ביוני 2020.

תוצאות הפעילות

4-6/2019	4-6/2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	
518	439	מכירות המגזר
496	421	מכירות ללקוחות חיצוניים
22	18	מכירות ללקוחות פנימיים
32	8	רווחי המגזר
46	52	פחת והפחתות
61	63	השקעות הוניות

* למידע בדבר השפעת יישום IFRS 16 על ההשקעות הוניות לשנת 2019, ראה "באור 3 – מגזרי פעילות" בדוחות הכספיים.

ניתוח תוצאות לתקופה אפריל – יוני 2020

	רווח תפעולי	הוצאות	מכירות	
	מיליוני \$			
	32	(486)	518	רבעון שני 2019
	(3)	39	(42)	כמות
	(30)	-	(30)	מחיר
	(1)	6	(7)	שערי חליפין
	17	17	-	חומרי גלם
	(1)	(1)	-	אנרגיה
	(2)	(2)	-	הובלה
	(4)	(4)	-	הוצאות תפעוליות ואחרות
	8	(431)	439	רבעון שני 2020

פתרונות חדשניים לחקלאות

מגזר פתרונות חדשניים לחקלאות (Innovative Ag Solutions – IAS) מפתח, מייצר, משווק ומוכר דשנים מיוחדים המבוססים בעיקר על חנקן, אשלגן ופוספט. המגזר מייצר דשנים מיוחדים מסיסים במים, דשנים נוזליים, דשנים מסיסים ודשנים בשחרור מבוקר במפעלים בישראל, באירופה, בסין ובארצות הברית. המגזר משווק את מוצריו ברחבי העולם, בעיקר באירופה, באסיה, בצפון אמריקה, בברזיל ובישראל.

מכירות מגזר הפתרונות החדשניים לחקלאות ירדו בשיעור של 3% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב השפעה שלילית של שער החליפין דולר-אירו. הרווח התפעולי גדל ב-25%, לסך של 15 מיליון דולר בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב ירידה בעלות חומרי גלם ויזמות פנימיות לחסכון בעלויות.

במהלך הרבעון השני 2020, החליטה החברה על איחוד של פעילות המכירה והשיווק של עסקי הדשנים שלה (crop nutrition), אשר הביאה ליצירת מודל פעילות מסחרי מאוחד הניצב אל מול שוקי הקצה החקלאיים, במטרה להניע סינרגיות פנימיות ולהביא לאופטימיזציה של ערוצי הפצה למוצרי דשן קומודיטי, מוצרי דשן מיוחדים ומוצרי דשן מיוחדים למחצה. החברה צופה כי מודל פעילות חדש זה, אשר ינוהל על בסיס אזורי, ישרת אותה בהשגת מצוינות מסחרית, בהגברת יעילותן של פעילויותיה הגלובליות ובמינוף טוב יותר של הידע ויכולות האגרונומיה והמו"פ הייחודיים לכל אזור העומדים לרשותה, כמו גם של נכסיה הלוגיסטיים ומערכות היחסים שלה עם הלקוחות. לשינוי המבני האמור אין כל השפעה על מגזרי הפעילות של החברה.

אירועים עיקריים וסביבה עסקית

- הגידול ברווח התפעולי ובשולי הרווח, בהשוואה הן לרבעון הקודם והן לרבעון המקביל אשתקד, מיוחסת לירידה בעלויות חומרי הגלם וליישום מוצלח של יוזמות התייעלות וצמצום עלויות.
- המכירות לשוק מוצרי החקלאות המיוחדים רשמו ירידה בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעוד שהשפעה השלילית של שער חליפין קוזה בחלקה על-ידי מכירות חזקות של דשנים ישירים וגידול במכירות לסין. המכירות לשווקים המקומיים בישראל ובספרד שמרו על יציבות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- המכירות בשוק המדשאות וגינון הניו רשמו ירידה בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב השפעות מגפת הקורונה, כאשר הירידה במכירות לענף המדשאות קוזה רק בחלקה על-ידי הגידול במכירות בשוק גינון הניו. פתיחתם מחדש של מגרשי ספורט ומסלולי גולף באירופה הביאה להתאוששות קלה במכירות לקראת סוף הרבעון.

תוצאות הפעילות

4-6/2019	4-6/2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	
202	196	מכירות המגזר
199	193	מכירות ללקוחות חיצוניים
3	3	מכירות ללקוחות פנימיים
12	15	רווחי המגזר
5	7	פחת והפחתות
6	4	השקעות הוניות

* למידע בדבר השפעת יישום IFRS 16 על ההשקעות הוניות לשנת 2019, ראה "באור 3 – מגזרי פעילות" בדוחות הכספיים.

	רווח תפעולי	הוצאות	מכירות	
	מיליוני \$			
	12	(190)	202	רבעון שני 2019
	-	1	(1)	כמות
	(1)	-	(1)	מחיר
	-	4	(4)	שערי חליפין
	3	3	-	חומרי גלם
	-	-	-	אנרגיה
	1	1	-	הובלה
	-	-	-	הוצאות תפעוליות ואחרות
	15	(181)	196	רבעון שני 2020

חלוקת דיבידנד

בגין הרבעון השני של שנת 2020, הכריז הדירקטוריון על חלוקת דיבידנד בסך 2.8 סנט למניה, או סך כולל של כ-36 מיליון דולר. הדיבידנד ישולם ביום 16 בספטמבר 2020. התאריך הקובע הינו 2 בספטמבר 2020.

אודות החברה

איי.סי.אל גרופ בע"מ הינה חברה גלובלית מובילה של מינרלים וכימיקלים מיוחדים, המפעילה שרשראות ערך המבוססות על ברז, אשלג ופוספט, על-פי מודל עסקי משולב וייחודי. החברה מפיקה חומרי גלם מנכסי המינרלים הייחודיים שלה, ומשתמשת בידע טכנולוגי ותעשייתי ליצירת ערך מוסף ללקוחות בשווקים חקלאיים ותעשייתיים מרכזיים ברחבי העולם. מניות החברה רשומות בבורסה לניירות ערך בניו יורק ובבורסה לניירות ערך בתל אביב (סימול בבורסת ניו יורק - NYSE ובבורסת תל אביב - ICL :TASE). החברה מעסיקה מעל 11,000 עובדים ברחבי העולם, והכנסותיה לשנת 2019 הסתכמו בכ-5.3 מיליארד דולר.

למידע נוסף, בקרו באתר האינטרנט של החברה בכתובת: www.icl-group.com.¹

ICL מנגישה את התוצאות הכספיות שלה למשקיעים באמצעות מערכת נתונים אינטראקטיבית הזמינה בעמוד 'המשקיעים' באתר האינטרנט של החברה. מרכז האנליסטים האינטראקטיבי יספק את הנתונים הכספיים ההיסטוריים וכן נתונים תפעוליים ו-ESG בפלטפורמה אינטרנטית קלה לגישה. הכלים לניתוח והצגתם ניתנים להתאמה על בסיס תקופות זמן ופרמטרים שונים והמידע זמין להורדה בכל עת. על מנת לגשת למערכת הנתונים האינטראקטיבית, לחצו כאן.

כדי לגשת לדו"ח האחריות התאגידית האינטראקטיבי של החברה, הקליקו כאן.

תוכלו ללמוד עוד על כיל ב Facebook, LinkedIn וב Instagram

נספחים:

¹ ההפניה לאתר החברה נועדה להיות הפניה טקסטואלית לא פעילה והמידע המוצג באתר או הנגיש באמצעותו אינו מיועד להיות חלק מדיווח זה.

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים (בלתי מבוקרים)

(במיליונים מלבד מידע על מניה)

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר	לשישה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני		לשלושה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני		
	2019	2020	2019	2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	
5,271	2,840	2,522	1,425	1,203	מכירות
3,454	1,831	1,802	917	883	עלות המכירות
1,817	1,009	720	508	320	רווח גולמי
767	391	371	196	183	הוצאות מכירה, שינוע ושיווק
254	128	120	65	56	הוצאות הנהלה וכלליות
50	25	24	12	10	הוצאות מחקר ופיתוח
30	21	246	5	244	הוצאות אחרות
(40)	(23)	(4)	(10)	(4)	הכנסות אחרות
756	467	(37)	240	(169)	רווח (הפסד) תפעולי
220	128	88	49	54	הוצאות מימון
(91)	(56)	(5)	(12)	(23)	הכנסות מימון
129	72	83	37	31	הוצאות מימון, נטו
1	1	2	1	1	חלק ברווחי חברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני
628	396	(118)	204	(199)	רווח (הפסד) לפני מיסים על הכנסה
147	97	(13)	46	(33)	מיסים על הכנסה
481	299	(105)	158	(166)	רווח (הפסד) לתקופה
6	2	3	-	2	רווח לתקופה המיוחס לזכויות שאינן מקנות שליטה
475	297	(108)	158	(168)	רווח (הפסד) לתקופה המיוחס לבעלי המניות של החברה
					רווח (הפסד) למניה מיוחס לבעלי המניות של החברה:
0.37	0.23	(0.08)	0.12	(0.13)	רווח (הפסד) בסיסי למניה (בדולר)
0.37	0.23	(0.08)	0.12	(0.13)	רווח (הפסד) מדולל למניה (בדולר)
1,278,950	1,278,905	1,279,977	1,279,617	1,280,524	ממוצע משוקלל של מספר המניות הרגילות ששימש לצורך חישוב:
					בסיסי (באלפים)
1,282,056	1,283,276	1,280,175	1,283,008	1,280,721	מדולל (באלפים)

הבאורים המצורפים לתמצית הדוחות הכספיים ביניים מאוחדים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

תמצית דוחות על המצב הכספי מאוחדים ליום (בלתי מבוקרים)

31 בדצמבר 2019	30 ביוני 2019	30 ביוני 2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	
			נכסים שוטפים
95	137	323	מזומנים ושווי מזומנים
96	82	86	השקעות ופיקדונות לזמן קצר
778	1,071	831	לקוחות
1,312	1,245	1,202	מלאי
403	303	422	חייבים אחרים
<u>2,684</u>	<u>2,838</u>	<u>2,864</u>	סה"כ נכסים שוטפים
			נכסים שאינם שוטפים
111	173	76	השקעות הנמדדות בשווי הוגן דרך רווח כולל אחר
109	94	116	נכסי מיסים נדחים
5,331	5,045	5,228	רכוש קבוע
652	662	634	נכסים בלתי מוחשיים
286	430	308	נכסים אחרים שאינם שוטפים
<u>6,489</u>	<u>6,404</u>	<u>6,362</u>	סה"כ נכסים שאינם שוטפים
<u>9,173</u>	<u>9,242</u>	<u>9,226</u>	סה"כ נכסים
			התחייבויות שוטפות
420	598	544	אשראי לזמן קצר
712	670	720	ספקים
42	37	51	הפרשות
587	571	576	התחייבויות שוטפות אחרות
<u>1,761</u>	<u>1,876</u>	<u>1,891</u>	סה"כ התחייבויות שוטפות
			התחייבויות שאינן שוטפות
2,181	2,145	2,297	אגרות חוב והלוואות לזמן ארוך
341	345	305	התחייבויות מיסים נדחים
575	544	579	התחייבויות עובדים לזמן ארוך
202	227	227	הפרשות
52	29	69	התחייבויות אחרות שאינן שוטפות
<u>3,351</u>	<u>3,290</u>	<u>3,477</u>	סה"כ התחייבויות שאינן שוטפות
<u>5,112</u>	<u>5,166</u>	<u>5,368</u>	סה"כ התחייבויות
			הון
3,925	3,939	3,722	סה"כ הון המיוחס לבעלי המניות של החברה
136	137	136	זכויות שאינן מקנות שליטה
<u>4,061</u>	<u>4,076</u>	<u>3,858</u>	סה"כ הון
<u>9,173</u>	<u>9,242</u>	<u>9,226</u>	סה"כ התחייבויות והון

הבאורים המצורפים לתמצית הדוחות הכספיים ביניים מאוחדים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

תמצית דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים (בלתי מבוקרים)

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר	לשישה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני		לשלושה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני		
	2019	2020	2019	2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	
481	299	(105)	158	(166)	תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת רווח (הפסד) לתקופה התאמות: פחת והפחתות
443	220	237	109	119	(ביטול הפסד) ירידת ערך של רכוש קבוע
(10)	(10)	131	(10)	131	הפרשי שער והוצאות ריבית, נטו
153	78	63	24	32	חלק ברווחי חברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני
(1)	(1)	(2)	(1)	(1)	הפסד ממכירת עסקים
-	-	4	-	2	הפסד (רווח) הון
(12)	(12)	1	-	1	תשלום מבוסס מניות
12	6	5	4	2	הוצאות (הכנסות) מיסים נדחים
67	76	(42)	35	(48)	
652	357	397	161	238	
(72)	26	62	13	34	שינוי במלאי
199	(81)	(75)	1	111	שינוי בלקוחות
(58)	(36)	67	44	(4)	שינוי בספקים
5	11	(14)	(14)	(8)	שינוי בחייבים אחרים
(194)	(165)	(76)	(124)	(140)	שינוי בזכאים אחרים
(21)	1	87	-	112	שינוי בהפרשות ובהטבות לעובדים
(141)	(244)	51	(80)	105	שינוי בנכסים שוטפים והתחייבויות שוטפות, נטו
992	412	343	239	177	מזומנים נטו שנבעו מפעילות שוטפת
(2)	11	29	(3)	17	תזרימי מזומנים מפעילות השקעה תמורה (השקעה) בפיקדונות, נטו
-	-	(27)	-	-	צירופי עסקים, בניכוי המזומנים שנרכשו
(576)	(272)	(300)	(141)	(161)	רכישת רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
-	-	17	-	17	תמורה ממכירת עסקים, נטו מהוצאות עסקה
3	1	3	1	2	דיבידנדים שהתקבלו מחברות מוחזקות
50	35	2	-	2	המטופלות לפי שיטת השווי המאזני
(525)	(225)	(276)	(143)	(123)	תמורה ממכירת רכוש קבוע מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה
(273)	(136)	(53)	(75)	(30)	תזרימי מזומנים מפעילות מימון דיבידנדים ששולמו לבעלי מניות החברה
-	-	(2)	-	14	תקבולים (תשלומים) בגין גידור חשבונאי
657	407	877	167	355	קבלת הלוואות לזמן ארוך
(689)	(412)	(551)	(142)	(408)	פירעון הלוואות לזמן ארוך
(183)	(30)	(108)	(12)	(99)	אשראי לזמן קצר מבנקים ואחרים, נטו
(2)	-	-	-	-	אחר
(490)	(171)	163	(62)	(168)	מזומנים נטו שנבעו (ששימשו) לפעילות מימון
(23)	16	230	34	(114)	שינוי נטו במזומנים ושווי מזומנים מזומנים ושווי מזומנים לתחילת התקופה
121	121	95	103	434	השפעת תנודות בשער החליפין על יתרות מזומנים ושווי מזומנים
(3)	-	(2)	-	3	
95	137	323	137	323	מזומנים ושווי מזומנים לסוף התקופה

הבאורים המצורפים לתמצית הדוחות הכספיים ביניים מאוחדים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

תמצית דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים (בלתי מבוקרים) (המשך)

מידע נוסף

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר	לשישה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני		לשלושה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני		
	2019	2020	2019	2020	
	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	
120	58	24	35	14	מס הכנסה ששולם, נטו מהחזרים ריבית ששולמה
115	60	56	39	36	

הבאורים המצורפים לתמצית הדוחות הכספיים ביניים מאוחדים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אנו כוללים בהודעה לעיתונות זו גם מדדים פיננסיים שאינם בהתאם לכללי החשבונאות IFRS, כגון רווח תפעולי מתואם, רווח נקי מתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, רווח מתואם מדולל למניה ו-EBITDA מתואם. הנהלת החברה משתמשת ברווח תפעולי מתואם, רווח נקי מתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, רווח מתואם מדולל למניה ו-EBITDA מתואם לצורך השוואה של התוצאות התפעוליות בין התקופות. החברה מחשבת את הרווח התפעולי המתואם על-ידי ביצוע התאמות לרווח התפעולי כמפורט בטבלת "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (Non-GAAP)" מטה. התאמות מסוימות עשויות להישנות. החברה מחשבת את הרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה על-ידי ביצוע התאמות לרווח הנקי המיוחס לבעלי המניות של החברה, כמפורט בטבלת "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (Non-GAAP)" מטה, בנטרול השפעת המס של ההתאמות הללו ובנטרול ההתאמות המיוחסות לזכויות שאינן מקנות שליטה. החברה מחשבת את הרווח המתואם מדולל למניה על ידי חילוק הרווח הנקי המתואם בממוצע המשוקלל של מספר המניות הרגילות המדוללות. החברה מחשבת את ה-EBITDA המתואם על ידי החזרתם של הוצאות פחת והפחתות, הוצאות מימון, נטו, מיסים על הכנסה וכן סעיפים מסוימים המפורטים בטבלאות המציגות את חישוב ה-EBITDA המתואם והרווח המתואם המדולל למניה לתקופות הפעילות (על בסיס non-GAAP) המוצגות מטה אשר הותאמו לצורך חישוב רווח תפעולי מתואם ורווח נקי מתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, חזרה לרווח הנקי המיוחס לבעלי המניות של החברה.

אין לראות ברווח התפעולי המתואם, ברווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, ברווח המתואם מדולל למניה או ב-EBITDA המתואם כתחליף לרווח התפעולי או לרווח הנקי המיוחס לבעלי המניות של החברה שנערכו בהתאם ל-IFRS, וכמו כן, ייתכן כי ההגדרות של החברה לרווח התפעולי המתואם, לרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, לרווח המתואם מדולל למניה ול-EBITDA המתואם, שונות מחברות אחרות. למרות זאת, החברה מאמינה שהרווח התפעולי המתואם, הרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, הרווח המתואם מדולל למניה וה-EBITDA המתואם מספקים מידע שימושי להנהלה ולמשקיעים באמצעות נטרול סעיפים מסוימים שהנהלה מאמינה שאינם מהווים אינדיקציה לפעילות המתמשכת של החברה. הנהלת החברה עושה שימוש במדדים האלו שאינם בהתאם לכללי החשבונאות IFRS, על מנת להעריך את האסטרטגיות העסקיות של החברה ואת הביצועים של הנהלה. החברה מאמינה כי המדדים האלו שאינם בהתאם לכללי החשבונאות IFRS, מספקים מידע שימושי למשקיעים מכיוון שהם משפרים את יכולת ההשוואתיות של התוצאות הכספיות בין תקופות ומאפשרים שקיפות גדולה יותר של מדדים מרכזיים המשמשים להערכת הביצועים של החברה.

אנו מציגים ניתוח בשינויים בין תקופה לתקופה בהתבסס על הגורמים המרכזיים שהשפיעו על תוצאות החברה. ניתוח זה מתבסס בחלקו על הערכות הנהלה להשפעות של המגמות המרכזיות על עסקיה. ניתוח תוצאות הפעילות מבוסס על הדוחות הכספיים של החברה. יש לקרוא את ניתוח התוצאות ביחד עם הדוחות הכספיים של החברה.

התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (Non-GAAP)

1-12/2019	1-6/2019	1-6/2020	4-6/2019	4-6/2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	
756	467	(37)	240	(169)	רווח (הפסד) תפעולי
(10)	(10)	187	(10)	187	ירידת ערך (ביטול ירידת ערך) ומחיקת נכסים (1)
7	14	-	-	-	הפרשה להליכים משפטיים (2)
-	-	78	-	78	הפרשה לפרישה מוקדמת והפחתת מצבת העובדים (3)
7	-	32	-	32	הפרשה לעלויות שיקום ולפינוי פסולת מתקופות עבר (4)
4	4	297	(10)	297	סך התאמות לרווח תפעולי
760	471	260	230	128	רווח תפעולי מתואם
475	297	(108)	158	(168)	רווח (הפסד) נקי המיוחס לבעלי המניות של החברה
4	4	297	(10)	297	סך התאמות לרווח תפעולי
-	-	(57)	3	(57)	סך השפעת המס של ההתאמות לרווח התפעולי
479	301	132	151	72	סך רווח נקי מתואם – בעלי מניות החברה

(1) בשנת 2020, ירידת ערך ומחיקת נכסים ברוחם אמפרט ישראל בעקבות המשך מגמת מחירי הפוספט הנמוכים והתוכנית להפסקת פעילות, שאינה רווחית, לייצור ומכירת סלע פוספט וירידת ערך נכסים בספרד (כיל איבריה) עקב סגירת מכרה Sallent (Vilaforns). בשנת 2019, בעקבות הסכם למכירת נכסים בגרמניה, ביטול חלקי של הפרשה לירידת ערך בקשר עם אותם נכסים שנרשמה בשנת 2015.

(2) בשנת 2019, גידול בהפרשה בקשר עם סיום בורות תמלוגים בישראל בגין תקופות עבר, אשר קוזז בחלקו על-ידי קיטון בהפרשה הנוגעת לתביעות משפטיות בספרד.

(3) בשנת 2020, בהתאם ליוזמות וצעדי ההתייעלות של החברה, גידול בהפרשה בקשר עם תוכנית לצמצום מצבת העובדים, בעיקר באמצעות תוכנית לפרישה מוקדמת במתקני ייצור בישראל (רוחם אמפרט ישראל, תרכובות ברום ומגנזיום ים המלח).

(4) בשנת 2020, גידול בהפרשה לשיקום (ARO) בעקבות התוכנית להפסקת פעילות שאינה רווחית לייצור ומכירת סלע פוספט ברוחם אמפרט ישראל וסגירת מכרה Sallent (Vilaforns) בספרד, המהווה חלק מתוכנית איחוד האתרים בכיל איבריה. בשנת 2019, גידול בהפרשה לעלויות סגירת מכרה Sallent בספרד כחלק מפתרון השיקום, לצד גידול בהפרשה לפינוי פסולת מתקופות עבר במתקני ייצור ברום בישראל.

למידע נוסף, ראה באור 4 לתמצית הדוחות הכספיים המאוחדים ביניים של החברה ליום 30 ביוני 2020.

EBITDA מתואם מאוחד ורווח מתואם מדולל למניה מאוחד

חישוב ה-EBITDA המתואם נעשה כדלקמן:

1-12/2019	1-6/2019	1-6/2020	4-6/2019	4-6/2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	
475	297	(108)	158	(168)	רווח (הפסד) נקי המיוחס לבעלי המניות של החברה
443	220	237	109	119	פחת והפחתות
129	72	83	37	31	הוצאות מימון, נטו
147	97	(13)	46	(33)	מיסים על הכנסה
4	4	297	(10)	297	התאמות*
1,198	690	496	340	246	סך הכל EBITDA מתואם

* ראה "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (Non-GAAP)" לעיל.

חישוב הרווח המתואם מדולל למניה נעשה כדלקמן:

1-12/2019	1-6/2019	1-6/2020	4-6/2019	4-6/2020	
מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	מיליוני \$	
475	297	(108)	158	(168)	רווח (הפסד) נקי המיוחס לבעלי המניות של החברה
4	4	297	(10)	297	התאמות*
-	-	(57)	3	(57)	סך השפעת המס של ההתאמות לרווח התפעולי ולהוצאות המימון
479	301	132	151	72	רווח נקי מתואם - לבעלי המניות של החברה
1,282,056	1,283,276	1,280,175	1,283,008	1,280,721	ממוצע משוקלל של מספר המניות הרגילות המדוללות (באלפים)
0.37	0.23	0.10	0.12	0.06	רווח מתואם מדולל למניה (בדולר)**

* ראה "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (Non-GAAP)" לעיל.

** הרווח המתואם המדולל למניה מחושב כדלקמן: חילוק הרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות בחברה בממוצע המשוקלל של מספר המניות הרגילות המדוללות (באלפים).

שוק האשלג הגלובלי - מחירים ממוצעים והיקפי ייבוא:

מחיר ממוצע		רבעון שני 2020	רבעון שני 2019	שינוי בהשוואה לרבעון ראשון 2020	שינוי בהשוואה לרבעון שני 2019	רבעון ראשון 2020	שינוי בהשוואה לרבעון ראשון 2020
אשלג מגולען - ברזיל	CFR Spot (דולר לטון)	222	346	(9%)	(36%)	245	
אשלג מגולען - צפון-מערב אירופה	CIF Spot/contract (אירו לטון)	245	291	(4%)	(16%)	255	
אשלג סטנדרטי-דרום-מזרח אסיה	CFR Spot (דולר לטון)	243	301	(6%)	(19%)	258	
ייבוא אשלג							
לברזיל	מיליוני טון	3.1	2.6	94%	19%	1.6	
לסין	מיליוני טון	1.7	2.5	(19%)	(32%)	2.1	
להודו	מיליוני טון	0.9	1.4	29%	(36%)	0.7	

מקורות: CRU (מחירים היסטוריים שפורסמו ב-Fertilizer Week, יולי 2020), FAI, נתוני המכס בברזיל ובסין.

שוק הפוספט-קומודיטי העולמי - מחירים ממוצעים:

	דולר לטון	רבעון שני 2020	רבעון שני 2019	שינוי בהשוואה לרבעון שני 2019	רבעון ראשון 2020	שינוי בהשוואה לרבעון ראשון 2020
DAP	CFR India Spot	316	376	(16%)	302	5%
TSP	CFR Brazil Spot	245	318	(23%)	252	(3%)
SSP	CPT Brazil inland 18-20% P ₂ O ₅ Spot	173	229	(25%)	185	(6%)
סלע פוספט (68-72% BPL)	FOB Morocco contract	88	100	(12%)	85	4%
גופרית	Bulk FOB Adnoc monthly contract	60	104	(42%)	44	36%

מקור: CRU (מחירים היסטוריים שפורסמו ב-Fertilizer Week, יולי 2020).

סך הכל מאוחד	התאמות למאוחד	פעילויות אחרות	פתרונות חדשניים לחקלאות	פתרונות פוספט	אשלג	מוצרים תעשייתיים	
מיליוני \$							
							לתקופה של שלושה חודשים שהסתיימה ביום 30 ביוני 2020
1,203	-	7	193	421	301	281	מכירות ללקוחות חיצוניים
-	(66)	2	3	18	39	4	מכירות בין מגזרי הפעילות
<u>1,203</u>	<u>(66)</u>	<u>9</u>	<u>196</u>	<u>439</u>	<u>340</u>	<u>285</u>	סך המכירות
128	(1)	(2)	15	8	38	70	רווחי (הפסדי) המגזר
<u>(297)</u>							הוצאות אחרות שאינן מיוחסות
<u>(169)</u>							הפסד תפעולי
(31)							הוצאות מימון, נטו
<u>1</u>							חלק ברווחי חברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת
<u>(199)</u>							השווי המאזני
							הפסד לפני מסים על הכנסה
(2)	-	(2)	-	-	-	-	השקעות הוניות כתוצאה מצירופי עסקים
<u>146</u>	<u>0</u>	<u>0</u>	<u>4</u>	<u>63</u>	<u>55</u>	<u>24</u>	השקעות הוניות
<u>250</u>	<u>131</u>	<u>-</u>	<u>7</u>	<u>52</u>	<u>42</u>	<u>18</u>	פחת, הפחתות וירידת ערך

מגזרי פעילות (המשך)

סך הכל מאוחד	התאמות למאוחד	פעילויות אחרות	פתרונות חדשניים לחקלאות	פתרונות פוספט	אשלג	מוצרים תעשייתיים	
מיליוני \$							
							לתקופה של שלושה חודשים שהסתיימה ביום 30 ביוני 2019
1,425	-	8	199	496	389	333	מכירות ללקוחות חיצוניים
-	(72)	1	3	22	43	3	מכירות בין מגזרי הפעילות
<u>1,425</u>	<u>(72)</u>	<u>9</u>	<u>202</u>	<u>518</u>	<u>432</u>	<u>336</u>	סך המכירות
230	(11)	(1)	12	32	105	93	רווחי (הפסדי) המגזר
10							הכנסות אחרות שאינן מיוחסות
<u>240</u>							רווח תפעולי
(37)							הוצאות מימון, נטו
1							חלק ברווחי חברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני
<u>204</u>							רווח לפני מסים על הכנסה
10	-	3	1	6	-	-	השפעת יישום של IFRS 16
<u>160</u>	-	-	5	55	89	11	השקעות הוניות
<u>99</u>	<u>(9)</u>	<u>6</u>	<u>5</u>	<u>46</u>	<u>35</u>	<u>16</u>	פחת, הפחתות וירידת ערך

הודעה לעיתונות זו כוללת אמירות צופות פני עתיד. אמירות אלו עושות על פי רוב שימוש בביטויים כגון "צופה", "מאמינה", "עשוי", "מצפה", "ייתכן", "מתכננת", "מתכוונת", "מעריכה", "פוטנציאל", וכד'.

אמירות צופות פני עתיד מופיעות במספר מקומות הודעה לעיתונות זו וכוללות, בין היתר, אמירות ביחס לכוונתיה של החברה, הערכותיה או ציפיותיה הנוכחיות. אמירות צופות פני עתיד מתבססות על הערכות וההנחות של ההנהלה ועל המידע הזמין העומד בפני הנהלת החברה נכון למועד הדיווח. אמירות אלו כרוכות בסיכונים מימוש ואי ודאויות, והתוצאות בפועל עשויות להיות שונות באופן מהותי מאלו המבוטאות או המשתמעות באמירות צופות פני העתיד בשל גורמים שונים, לרבות, אך לא רק:

אובדן או פגיעה ברישיונות עסקיים, היתרים או זיכיונות להפקת מחצבים; תנודתיות של היצע וביקוש והשפעה של תחרות; פערים בין עתודות החברה בפועל לאומדן העתודות שלה; אסונות טבע; אי-העלאתו של מפלס המים בבריכת אידיו מס' 5 בים המלח; הקמת תחנת שאיבה חדשה; תקלות במתקני השילוח של החברה בנמלי הים או הגבלות רגולטוריות המשפיעות על יכולתנו לייצא את מוצרינו לחו"ל; תנאי שוק גלובליים והתנאים המדיניים והכלכליים במדינות שבהן אנו פועלים; עליות מחירים או מחסור בחומרי הגלם העיקריים שלנו; עיכובים בהשלמת פרויקטים גדולים על ידי קבלני משנה ו/או ביטול הסכמים עם קבלני משנה ו/או התחייבויות של גופים ממשלתיים; הזרמת כמויות גדולות של מים לים המלח עשויה להשפיע לרעה על הייצור במפעלינו; סכסוכי עבודה, עיצומים ושבתות שבהם מעורבים עובדינו; התחייבויות לפנסיה וביטוחי בריאות; מגפת הקורונה המתמשכת (COVID-19), אשר השפיעה, ועשויה להמשיך להשפיע, על מכירות החברה, תוצאות פעילותה ופעילויותיה העסקיות בכך שתשבש את יכולתנו לרכוש חומרי גלם, תשפיע לרעה על הביקוש ורמות המחיר של חלק ממוצרינו, תשבש את יכולתנו למכור ו/או להפיץ מוצרים, תשפיע על יכולתם של לקוחות לשלם לנו עבור רכישות עבר ורכישות עתידיות ו/או תגרום לסגירה זמנית של מתקנינו או מתקנים של ספקינו או לקוחותינו וקבלני הייצור שלהם, תגביל את יכולתנו לנסוע ולתמוך במתקני החברה ובמתקני לקוחותינו ברחבי העולם; שינויים בתכניות תמריצים ממשלתיות או הטבות מס, כניסתם לתוקף של חוקי מס או חיובים פסיקאליים חדשים; שינויים בהערכות ואומדני החברה המשמשים בסיס להכרה ואופן המדידה של נכסים והתחייבויות; התחייבויות למס גבוהות יותר; אי הצלחה בשילובן או מימושן של הסינרגיות ממיזוגים ומרכישות של עסקים, שינויים מבניים ו/או עסקאות משותפות; תנודות בשערי חליפין; עלייה בשיעורי הריבית; בדיקות או חקירות ממשלתיות; שיבוש מערכות המידע שלנו או של ספקי השירות שלנו, או פריצות למערכות המידע שלנו או של ספקי השירות שלנו; אי-יכולת לגייס ו/או לשמר אנשי מפתח; חוסר יכולת לממש הטבות צפויות מתוכניות התייעלות על פי לוחות הזמנים הצפויים; חוסר היכולת לפעול בשווקים הפיננסיים בתנאים נוחים; מחזוריות הפעילות של החברה; שינויים בביקוש לדשנים בעקבות ירידה במחירי התוצרת החקלאית, מחסור באשראי זמין, תנאי מזג אוויר, מדיניות ממשלתית או גורמים אחרים שאינם בשליטתנו; מכירות מוצרי המגנזיום של החברה עשויות להיות נתונות להשפעת גורמים שונים שאינם בשליטת החברה; יכולתנו להשיג היתרים ואישורים מן הרשויות בישראל להמשיך פעילות כריית הפוספטים של החברה ברותם; תנודתיות או משברים בשווקים הפיננסיים; אי-ודאויות הקשורות לעזיבתה המתוכננת של בריטניה את האיחוד האירופי; סיכונים הטבעיים בפעילות כרייה וייצור כימי; חוסר יכולת להבטיח את בטיחותם של עובדי החברה ותהליכים בחברה; עלות צינת לחוקים סביבתיים ומגבלות רישוי; חוקים, תקנות והשפעות פיזיות הנובעים משינוי האקלים ופליטות גזי חממה; הליכים משפטיים, בורריות ורגולציה; חשיפה לאחריות צד ג' ולחבות מוצר; השבות מוצרים (recalls) או תביעות חבות אחרות כתוצאה מחששות בעניין בטיחות מזון או מחלות הנישאות במזון; כיסוי ביטוחי שאינו מספק; השלמת עסקאות, רכישות ומיזוגים; מלחמה ו/או פעולות טרור ו/או אי-יציבות פוליטית, כלכלית וביטחונית בישראל ובאזור; הגשת תביעות ייצוגיות ותביעות נגזרות כנגד החברה, מנהליה וחברי הדירקטוריון; וכן גורמי סיכון אחרים המפורטים ב-"סעיף 3 - מידע עיקרי- ד. גורמי סיכון" בדוחות הכספיים השנתיים של החברה, 20-F, אשר הוגשו לרשות האמריקנית לניירות ערך (SEC) ביום 5 במרס 2020.

אמירות צופות פני עתיד נכונות רק למועד בו נאמרו, והחברה אינה מתחייבת לעדכן לאורו של מידע חדש או התפתחויות עתידיות, או לפרסם כל עדכון פומבי ביחס לאמירות אלה על מנת לשקף אירועים או נסיבות מאוחרים יותר או לשקף את התרחשותם של אירועים בלתי-צפויים.

יש לקרוא הודעה לעיתונות זו לרבעון השני של שנת 2020 (להלן: "הדוח הרבעוני") ביחד עם הדוח הרבעוני, הדוח השנתי שפרסמה החברה במסגרת טופס ה-20-F ליום ולשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2019 (להלן: "הדוח השנתי") ועם הדוח לרבעון הראשון של 2020 (להלן: "הדוח הרבעוני הקודם") שפרסמה החברה, ובכלל זה תיאור האירועים שהתרחשו לאחר תאריך הדוח על המצב הכספי, כפי שהוגש לרשות לניירות ערך בארה"ב. במסגרת ההודעה לעיתונות והדוח הרבעוני עדכנה החברה את הגילויים שנתינו בדוח השנתי ככל שהיו התפתחויות מהותיות מיום פרסום הדוח השנתי, 5 במרס 2020, ומיום פרסום הדוח הרבעוני הקודם, ביום 12 במאי 2020, ועד למועד פרסום ההודעה לעיתונות והדוח הרבעוני.